



# Леди Совершенство

«Продавать так же достойно, как и покупать» *Mary Kay*

**Лидер Бизнес Группы Леонтьева Ольга**

Всегда рада вашему звонку!



(067) 96-48-371.

✉ e-mail: olichka100@yandex.ru

@ Мой блог: [www.yspeshnie.blogspot.com](http://www.yspeshnie.blogspot.com)

@ Мой сайт: [www.marykay27.jimdo.com](http://www.marykay27.jimdo.com)

**Офис № 415** пр-т. Б. Хмельницкого, 70

☎ (096) 28-68-586 Неля

☎ (098) 24-65-271 Юлия

Выпуск № 43

**Новости БГ № 015351**

февраль 2012 года

**(итоги февраля)**

Эта газета издается в знак  
Благодарности и уважения к Вам!

**С Днем Влюбленных!!!**

*Поздравляем!*



## Клуб "Отличница"

Ты готова получить 12 тысяч гривен годовых, не вкладывая деньги в ненадежные банки?  
Стань участницей уникального Клуба «Отличница». Продавая продукцию на 5 б.е. ежемесячно,

ты получаешь чистый доход 1000 грн. За год – 12 000!

Плюс ежемесячные подарки от Компании.

Плюс ежемесячные подарки от Лидера. Плюс итоговый бонус от Компании каждый квартал.

Плюс итоговый подарок о ЛБГ по итогам полугодия.

Плюс эксклюзивный подарок от Компании к 50-тилетию «Мэри Кэй» – кольцо с цирконами из белого золота! Продавай, зарабатывай, получай подарки в Клубе «Отличница»!

# Дорогая, Королева!



Мне важно, ценно и приятно, что ты сейчас читаешь эти строки. Значит, тебе не безразлично, что происходит в нашей Компании. Тебе важны мои обращения. Вспомни, почему и как ты пришла в нашу Компанию. Зачем подписала соглашение, о чем мечтала, что хотела получить?

Подумай, что ты получила. Может, красивую, ухоженную кожу? Может, новый имидж? Может, новые знания, может, ощущение, что ты – Женщина!

Уверена, Компания уже дала тебе многое, но знаю, может дать намного больше!

Я верю в нашу Компанию, в нашу продукцию, наш маркетинг-план и в себя. И понимаю, что каждый год может стать особенным, если начать делать что-то новое. То, что еще никогда не делала или делала без энтузиазма, или без цели!

Я предлагаю тебе начать делать две вещи, банальные, но дающие 100% результат – продавать и привлекать! Может, ты уже пробовала, но считаешь, что:

– это не для тебя; – это не работает; – это не выгодно; – я это уже делала; – (и самое популярное) у меня не получится. Может быть, это было правдой, а может, были другие причины. Помнишь, гравировку на кольце царя Соломона: «Так будет не всегда!». То, что не давало результат вчера, сегодня, с новым опытом, может, с новой целью, приведет к грандиозным достижениям!

Посмотри, у нас в руках есть лучший инструмент для успеха и достижения – великолепная, качественная, безопасная, результативная продукция. Конкурсы и вызовы от Компании и ЛБГ, призы, подарки, признание и обучение. Может, ты думала, что все это приговорено не для тебя?

Представь – все это именно для тебя!

Начиная с февраля:

1. назначь и проведи класс

2. назначь и проведи бизнес-интервью.

Теперь давай разберемся, зачем тебе это нужно. Проведение класса занимает час времени. Если у тебя полноценный класс из 3-х или 5-ти клиентов и одна клиентка купила спецпредложение TimeWise (тоник, очищение и крем, 530 грн); одна – «Волшебный набор» (TimeWise + «Идеальное решение», 680 грн); одна – только систему TimeWise (350 грн), то твой доход составит 624 грн за час рабочего времени. Выгодно? Очень! 2 класса в неделю – это доход 1248 грн. В месяц ты можешь заработать 4992 грн, проводя всего лишь 2 класса в неделю, например, по субботам! Ты бы хотела иметь 5000 тысяч дополнительного дохода в месяц?

Уверена, что хотела бы, но в голове в тот же миг возникают установки (см. выше) и еще несколько связанных непосредственно с продажами: – это дорого, – некому продавать, – никто у меня это не купит или...

(впиши свое, что тебе больше нравится).

Все это лишь установки, действительность совсем другая. Если ты очень чего-то хочешь, ты сможешь это получить! Да, я согласна, что не у всех сразу все получается, но парадокс в том, что пробуют единицы! Попробуй, у тебя может получиться, но ты можешь так и не узнать об этом, если не попробуешь! Теперь поговорим о привлечении. Быть частью Компании с мировым именем, 50-ти летней историей, своей миссией, отношением к людям, используя принцип «Золотого правила», – это особая ценность! Возможность научиться правильно, ухаживать за собой, узнать все тонкости красоты и успешного имиджа – это ценно во все времена, а сегодня в особенности. Иметь дополнительный доход – это просто необходимость! И все это получает каждый, кто выбирает для себя бизнес с нашей Компанией. Предлагай женщинам эти возможности, уверена, многие это оценят!

Просто предложи! Попробуй, иначе ты никогда не почувствуешь дополнительный доход от Команды.

Если твоя команда делает 30 б.е., то ты получаешь

доход: 3 человека – 312 грн

5 человек – 624 грн

8 человек – 936 грн.

Теперь считаем общий доход в месяц:

продажи  $4992 + 936 = 5928$  грн.

Такой доход ты можешь иметь, потратив всего 24 часа в месяц!!! Почти 6 тысяч гривен за 3 рабочих дня в месяц! Это реальность! Если ты хочешь получать такой доход постоянно, то постоянно необходимо делать следующие действия:

1. Посещать собрания
2. Проводить классы
3. Проведение бизнес-интервью
4. Звонки клиентам и команде.

Если тебя заинтересовал новый доход и новые возможности, действуй!

Если у тебя есть вопросы или ты нуждаешься в дополнительной информации, я жду твоего звонка!

Ты достойна всего самого лучшего, и это лучшее ждет тебя!

**С Верой в Твой Успех, Лидер Бизнес - Группы Леонтьева Ольга**



# Клуб Новичков

(действует постоянно)

## Добро пожаловать в свой бизнес «Мери Кэй»:

1. Жукова Анна. (г.о. Леонтьева О.) 2. Шилина Г. (г.о. Бурлака Н.)



### 1 Ты стала Консультантом-новичком. С чего начать свой бизнес?

конкурс для Новичков: **Программа «Твой мини склад»**

В течение 30 календарных дней с момента оформления – <b>Мини-склад № 1 «Класс по уходу за кожей»</b>	В течение 31-60 календарных дней – <b>Мини-склад № 2 «Класс по декоративной косметике»</b>	В течение 61-90 календарных дней – <b>Мини-склад № 3 «Класс по ароматам»</b>
<b>ПОДАРОК:</b> продукция по специальной цене	<b>ПОДАРОК:</b> продукция по специальной цене + подарки (см. Брошюру)	<b>ПОДАРОК:</b> продукция по специальной цене + Калькулятор с логотипом Mary Kay® и Набор материалов по ароматам
<b>вакантно</b>	<b>вакантно</b>	+ значок Консультанта <b>Буякова Юлия</b>



конкурс для Новичков **«Королева первого заказа»:**

Условия: Объем продаж в 1-й месяц работы **6 б.е. и более**

Подарок: мини набор «Бархатные Ручки»

2



### 3 конкурс для Новичков «Супер - новичок»:

Конкурсный период: первые три месяца работы в Компании.

Условия: разместить один или несколько заказов в Компанию на сумму **20 б.е.**

Подарок от Лидера: **Золотая подвеска в стиле «Мери Кей»**



4

конкурс для Новичков **«Академия»**

Условия: Пройти обучение в Школе Красоты

Подарок: Сертификат Консультанта по красоте



5

конкурс для Новичков **«Отличное Собрание»:**

Условия	подарок	поздравляем
<b>Посети 4 собрания подряд с момента подписания Соглашения</b>	Гель скраб для тела	<b>вакантно</b>

6

**Класс для новичков с клиентами**

- Ты только пришла в Компанию?
  - Тебя волнует вопрос: где найти клиента? Покупают ли нашу косметику? Как правильно продавать? Как провести класс и что ответить на возражение?
- Я готова поддержать тебя в начале твоего бизнеса. Я сама проведу класс для твоих клиентов. Пригласи их на это мероприятие, и ты увидишь — наша косметика продает себя сама, а бизнес с «Мэри Кэй» простой и легкий!

**Кто может быть участником мероприятия?**

Консультанты с клиентами последних двух месяцев.

**Ты можешь воспользоваться этой возможностью только 1 раз и только в течение первых двух месяцев работы!**

**NEW!**

### Карьерный кофе **NEW!**

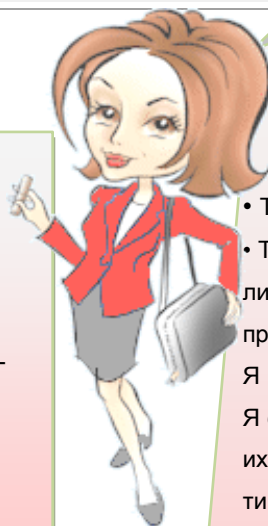
Бизнес-интервью для новичков и их близких.

Индивидуальная работа с каждым, выявление потребностей, демонстрация видеоматериалов, фотоальбомов и наград от Компании.

**Кто может быть участником мероприятия?**

Консультант, его новичок и люди, которых новичок хотела бы познакомить с Компанией и Лидером.

7



*Стартовый набор консультанта при правильном использовании может превратиться в бриллианты, машины, путешествия.*

**Стартовый набор у всех одинаковый!**



Наш успех создавали

## ТОП-5

### по личным продажам

1	Бурлака Неля	10,03
2.	Довгошей Ирина	5,15
3.	Красняк Надюша	5,11
4.	Усова Маргаритта	5,00
5.	Назаревич Наталья	3,50

### ТОП по Привлечению

1	Бурлака Неля	1 б.п.
2	Леонтьева Ольга	1 б.п.

Подарки выдаются  
вовремя  
и только на собраниях!!!  
\*Кроме иногородних

### Клуб «Золотой Успех»

**Внимание!** Февраль – продолжается  
Вызов на получение *Супербонуса в честь 15-летия «Мэри Кэй»* Разместите единовременный заказ на **5 и более б.е.** в течение каждого месяца в период:  
С 1 января по 31 октября 2012 года

или

**Новое!** С 1 февраля по 30 ноября 2012 года

Соберите всю Эксклюзив-коллекцию бонусов Золотого уровня и **станьте обладательницей Юбилейного кольца «Звездное сияние»** в честь дня рождения Украинского отделения Компании!



### Вызов приняли:

Бурлака Неля,  
Довгошей Ирина,  
Красняк Надежда,  
Усова Маргарита,  
Леонтьева Ольга

Присоединяйся к нам!

# Парад Королев



## Конкурс: «Королева Продаж»:

**Условие:** самый большой объем продаж по итогам месяца, но не менее 16 б.е.

**Подарок:** брошь «Корона» + подарок с полочки Лидера

1 – я фрейлина	Королева Продаж	2 – я фрейлина
5,15 б.е.	10 б.е.	5,11 б.е.
Довгошей Ирина	Бурлака Неля	Красняк Надежда

## Конкурс «Девичник»

**Условия:** сделай в феврале **3 б.е.** и более

**Подарок:** получаешь признание и право пойти с успешными Леди в **Боулинг** на девичник в марте



## Конкурс «Золотое Постоянство»:

Условия	подарок	Вызов приняли:
объем продаж <b>4 б.е.</b> шесть месяцев подряд	Золотая подвеска в стиле «Мери Кэй» 	2-й месяц выполнила: <b>Красняк Н.</b> 1-й месяц выполнили: <b>Усова М.</b> <b>Довгошей И.</b>
объем продаж <b>6 б.е.</b> шесть месяцев подряд	Золотая подвеска Маленькая роза в стиле «Мери Кэй»	
объем продаж <b>8 б.е.</b> шесть месяцев подряд	Золотое кольцо в стиле «Мери Кэй»	
объем продаж <b>10 б.е.</b> шесть месяцев подряд	Золотая брошь в стиле «Мери Кэй»	2-й месяц выполнила: <b>Бурлака Неля</b>

# Клуб Главных Организаторов

1

## Конкурс: «Привлечение»:

**Условие:** Приведи в Компанию новых бизнес партнеров (старший консультант и его новичок должны быть активными не менее 2 б. е. у каждого)

Подарок в феврале:	Поздравляем!
Собери сервиз «Успеха»	<b>Бурлака Нелю</b>
За каждого новичка	
<b>Вы получаете чашку в стиле МК с вдохновляющей надписью!!!</b>	

2

## Конкурс: «Твоей СТАТУС»

**Условия:** поднимись по Лестнице Карьеры на ступеньку выше  
**Подарок:** Участие в розыгрыше лотереи

3

## Конкурс «Клубная жизнь»

**Войди впервые в клуб:**

**4%** - подарок ободок из «Далласа»+книга ГО  
**8%** - подарок ободок из «Далласа»+блокнот  
**12%**-подарок ободок из «Далласа»+стильная ручка для успешной Леди

4

## Конкурс «Моя успешная команда»

<b>Условия:</b> Личная активность каждый месяц ТЫ + команда=15 б.е. <b>Поздравляем Бурлака Нелю</b>	<b>Подарок:</b> <b>Зонт в стиле Мери Кей</b>
--	---

5

## Статусный Конкурс «Красный пиджак»

6

**Подарок:** 80 % скидка при покупке Красного Пиджака + значок «Красный Пиджак» + Приветствие на сцене Национального Семинара + признание в «Оплесках», новостях Бизнес Группы + золотая подвеска от Лидера

### Условия:

За три месяца привлечь **5 новичков** и более и выполнить суммарно объем **25 б.е.**



## Конкурс «Жемчужины Успеха»

### Этап 1:

Разместить заказ и пригласить в Компанию первого в истории своего новичка, которая должна разместить активный заказ на 2 б.е. и более в месяц подписания Соглашения.

### Подарок:

Серьги из жемчуга

### Этап 2:

Ваша Группа в течение одного месяца впервые должна составить не менее 2 активных Консультантов. Вам нужно сделать заказ от 1 б.е. в этот месяц.

### Подарок:

Браслет из жемчуга

### Этап 3:

Ваша Группа в течение одного месяца впервые должна составить не менее 3 активных Консультантов. Вам нужно разместить заказ на сумму 1 б.е. и более.

### Подарок:

Ожерелье из жемчуга  
**Вы можете стать обладательницей эксклюзивного набора из сережек, браслета и ожерелья, выполнив условия всех трех Этапов программы даже за 1 месяц!**

## Вызов по привлечению «Успешная Команда»

7

**Период действия:** 1 февраля - 31 марта 2012 года.

Пригласите к сотрудничеству с «Мэри Кэй» не менее **3** новых членов Личной Группы, каждая из которых в течение периода выполнения Вызова разместит один или несколько заказов на общую сумму 5 б.е.

и более, и **получите в подарок Стильный кошелек (15,5\*10 см).**

Пригласите к сотрудничеству с ООО «Мэри Кэй» не менее **5** новых членов Личной Группы, каждая из которых в течение периода выполнения Вызова

разместит один или несколько заказов на общую сумму 5 б.е. и более, и **получите в подарок Набор из дамской сумочки (27\*18\*7 см) и кошелька.**



8

## Таблица комиссионных вознаграждений

### Конкурс:

## Признание Лучшим

**Условие:** в течении всего Семинарского года выполни условия Звезды или Красного Пиджака или Элита в Красном + оплати Семинар

**Подарок:** поездка в вечерних нарядах к Красной дорожке на лимузине на второй день Семинара

Продажи вашей команды	Клуб 4%	Клуб 8%	Клуб 12%
<b>А ты получаешь 10 б.е. бесплатно продукцию?</b>	104 грн	208 грн	312 грн
15 б.е.	156 грн	312 грн	468 грн
20 б.е.	208 грн	416 грн	624 грн
25 б.е.	260 грн	520 грн	780 грн
30 б.е.	312 грн	624 грн	936 грн
40 б.е.	416 грн	832 грн	1248 грн
50 б.е.	520 грн	1040 грн	1560 грн





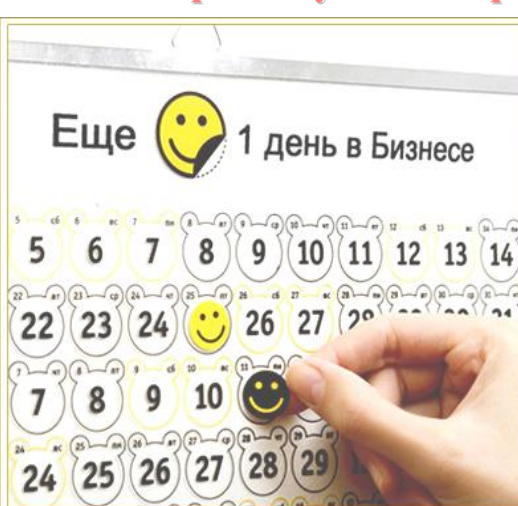
## Великолепная бонусная «7-ка»

1 б.е.	2 б.е.	3 б.е.	4 б.е.	5 б.е.	6 б.е.	7 б.е.
<p>Ручка в виде помады от Лидера</p> 	<p>Продукция-сюрприз на выбор Компании</p> 	<p>Поход с Успешными Леди в <b>Боулинг</b> на девичник</p> 	<p>Калькулятор в стиле МК</p> 	<p> +</p> 	<p>Мышка для компьютера в виде машинки или со стразами на выбор От Лидера</p> 	<p>Продукция-сюрприз на выбор Компании + Незаменимая дорожная косметичка от Компании + любой Подарок на выбор от Лидера (за 1, 3,4,6 б.е)</p>
<h1>Победители января</h1>						
<p>Греджева О. Боронкина Л. Магда В.</p>	<p>Вишнякова А. Михайлова М. Колесник Т. Гармаш О. Куриная И. Буйкова Ю. Славова И. Назаревич Н. Рахманина С. Коротаева н. Крючкова А. Суменкова Л.</p>	<p>Назаревич Н.</p>		<p>Усова М. Красняк Н. Довгошей И.</p>		<p>Бурлака Неля Леонтьева Ольга</p>

## Квартальный бонус Постоянства

<u>Серебряный круг</u> Общий объем продаж <b>6 б.е.</b> за три месяца подряд (январь, февраль, март)	<u>Золотой круг</u> Общий объем продаж <b>15 б.е.</b> за три месяца подряд (январь, февраль, март):	<u>Платиновый круг</u> Общий объем продаж <b>21 б.е.</b> за три месяца подряд (январь, февраль, март):
		
<p><b>Претенденты:</b> Бурлака Н. Красняк Н. Суменкова Е. Буйкова Ю. Назаревич Н. Леонтьева О. Сеглюк И. Гармаш О. Вишнякова А. Михайлова М. Славова И. Усова М. Назаревич Н. Рахманина С. Коротаева Н. Крючкова А.</p>		

## Промежуточные результаты первого полугодия 2011-2012 (август-январь)



По Продажам			По Привлечению		
1.	Бурлака Неля	82,12	1.	Бурлака Неля	5 б.п
2.	Усова Маргарита	20,25	2.	Усова Маргарита	2 б.п
3.	Гармаш Оксана	19,46	3.	Желудкова Юлия	1 б.п
4.	Красняк Надюша	19,32	4.	Коломиец Катя	1 б.п
5.	Назаревич Наталья О.	15,50	5.	Леонтьева Ольга	17 б.п
6.	Вишнякова Анна	13,29	<b>Лучшие Новички</b>		
7.	Суменкова Елена	11,00	1.	Суменкова Елена	11,00
8.	Кольцова Светлана	9,45	2.	Дуданец Екатерина	8,71
9.	Рахманина Светлана	9,38	3.	Буйкова Юлия	8,00
10.	Дуданец Екатерина	8,71	4.	Михайлова Мария	7,50

# Поздравляем!

## С Днем Варенья

Саникхидзе Анна 11/02/86  
Мошквина Евгения 11/02/88  
Фомина Ольга 17/02/85  
Фролова Светлана 19/02  
Железняк Ирина 21/02/76  
Андреади Лариса 23/02  
Егорова Ольга 26/02/81



## Школа Красоты

Приглашаем Консультантов всех статусов и гостей посетить нашу Школу Красоты.

Благодаря этой Школе Вы шаг за шагом научитесь делать себе макияж – естественный, классический, вечерний, узнаете, какие оттенки из декоративной косметики Вам подходят. Школа Красоты – это цикл занятий, состоящий из 6 встреч.

**Предварительная запись.**

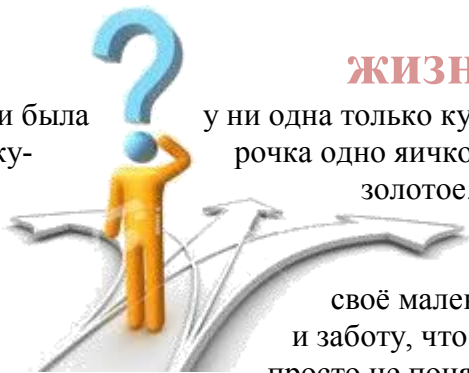
Курирует проект Желудкова Юлия  
т. 8 (098) 24-65-271

*Идеальное время никогда не наступит. Вы всегда либо слишком молоды, либо слишком стары, либо слишком заняты, либо слишком устали, либо еще что нибудь. Если вы постоянно беспокоитесь о выборе идеального момента, он никогда не наступит.*

Джейсон Фрайд

## Сказка из

Жили-были дед и баба, и была  
Каждый день несла им курочка  
ды снесла не простое, а  
чит, что наши хоро-  
баба жили очень  
так привыкли получать  
граждение за свой труд  
предоставила им шанс,  
Все знают что было дальше.



## ЖИЗНИ

у ни одна только курочка Ряба.  
рочка одно яичко, но одна-  
золотое." Это зна-  
шие дед и  
скромно, и  
своё маленькое возна-  
и заботу, что когда жизнь  
просто не поняли этого.

"Дед бил, бил - не разбил, баба била, била - не разбила..."

То есть они даже не задумались, что в их жизни произошло что-то новое, и от них требуются какие-то другие действия. Им представилась возможность стать богаче, но они не поняли этого. Они просто продолжали выполнять одно и то же, не видя другого пути.

Что же произошло дальше?

"Мышка бежала, хвостиком махнула, яичко упало и разбилось."

Вот так и в жизни: когда мы не хотим или не замечаем возможности перемен, появляется кто-то третий и разбивает наши мечты. Тогда мы страдаем и плачем об утраченном.

"Дед плачет, баба плачет, а курочка кудахчет:" Не плачь дед, не плачь баба. Я снесу вам другое яичко - не золотое, а простое".

Подумайте, разве не так часто происходит в жизни многих людей. Они жалуются на здоровье, нехватку денег, плохие взаимоотношения. Но когда им предлагают изменить свой привычный уклад, находят тысячу причин, чтобы отказаться.

Присмотревшись повнимательнее к тому, что происходит в нашей жизни, каждый сможет заметить, что судьба не раз предоставляла нам возможности. Всегда ли мы их замечаем?

А ведь, как правило, любая возможность предполагает внести какие-то изменения в наше сознание или стиль жизни. Так стоит ли удивляться, когда пропустив в очередной раз возможность улучшить что-либо в своей жизни, мы получаем всё то же "простое, а не золотое яичко".

## Февраль первый месяц звездного квартала

СТРЕМИСЬ К ЗВЕЗДНЫМ ВЫСОТАМ!

16.00 б.е. и более + 16.00 б.е. и более + 16.00 б.е. и более

САФИРОВАЯ ЗВЕЗДА



**В продаже с 1 февраля:**

**Ограниченная коллекция:**

**Компактные тени для глаз**

**Mary Kay® (Ягодное Суфле:**

**Крем-брюле:** цена 160 грн).

Две комбинации, в каждой – четыре ярких модных оттенка минеральных теней!



**Специальные предложения:**

**В продаже с 1 по 15 февраля:**

**В честь дня Святого**

**Валентина.**

**Специальное предложение**

**«Влюбленная идиллия»**

(цена 380 грн). Состав: Маска

TimeWise, улучшающая цвет

лица, Увлажняющая маска-

гель TimeWise+ Пена для

бритья MKMen



**Сделайте подарок себе и своему любимому мужчине!**

**«Ваш индивидуальный образ»** (цена 310 грн).

Приобретая один из оттенков

Блеска для губ NouriShine

Plus, один из оттенков

Механического карандаша

для , Карандаш для контура

губ и упругости кожи,

дополнительно вы получаете

Футляр для Губной помады и

Блеска для губ.



## ДОХОД, КОТОРЫЙ ТЫ ВЫБИРАЕШЬ САМА!

Недавно мой банковский агент сделал мне очень выгодное предложение (по его мнению): открыть депозитный счет и получать проценты — 20% годовых (я подумала — в месяц). Каково же было ее удивление, когда я тут же отказалась, объяснив, что это очень мне невыгодно. Она пыталась убедить меня. А когда я ответила, что имею 40% ежемесячно, ее удивлению не было предела. И это заставило меня задуматься. Хочу поделиться с вами своими мыслями. Я решила начать с 2 б.е., т.е. с 625 грн. (это та сумма, с которой может начать бизнес любая девушка). Итак, начнем.

**1 месяц:** 625 грн. = 2 б.е. — стоимость продукции для Консультанта.

1040 грн. — стоимость продукции для клиента.

Я отниму от розничной стоимости продукции 4% (доставка) и 10% (подарок клиентке) — 14%. 1040 грн. – 14% = 895 грн.

**2 месяц:**

895 грн. = 2,87 б.е. = 1493 грн.

1003 грн. – 14% = 1284 грн.

**3 месяц:**

1284 грн. = 4,1 б.е. = 2132 грн.

2132 грн. – 14% = 1834 грн.

**4 месяц:**

1834 грн. = 5,9 б.е. = 3068 грн.

3068 грн. – 14% = 2638 грн.

**5 месяц:**

2638 грн. = 8,4 б.е. = 4368 грн.

4368 грн. – 14% = 3757 грн.

**6 месяц:**

3757 грн. = 12 б.е. = 6240 грн.

6240 грн. – 14% = 5366 грн.

**ИТОГО:** 625 грн. превратились в 5366 грн.

Вам понравились эти расчеты? И это составляет более 800% за полгода!

(При условии, что вы не будете брать денег из оборота).

Так могло заинтересовать меня предложение банковского агента? Вы можете возразить: деньги в банке лежат и приносят прибыль. Правда, через год я могу получить 750 грн., если вложу 625. А нам придется поработать, чтобы получить 800% прибыли за полгода.

Получение прибыли в банке не 100%: банк может разориться, а наша замечательная продукция всегда востребована.

Готова ли ты к таким доходам? Я рекомендую тебе попробовать эту схему, тогда ты почувствуешь прибыльность нашего бизнеса, сможешь показать прибыль своей семье, своим бизнес - партнерам и уверенно рассказывать на бизнес-интервью. Чуть не забыла о дополнительных подарках: это бонусы-сюрпризы, квартальные бонусы, спецпредложения. Желаю тебе правильно вкладывать деньги и получать не фиксированный процент, а тот доход, который ТЫ себе выбрала!

*Ольга Кравец*



**P.S** Исходя из моего анализа, я сделала вывод – главное не много работать, а лучше. Работа должна быть эффективной. Самое ценное, чем мы все обладаем – это время! И важно не думать, что мы работаем, а действовать. Как сказала моя Коллега ЭВЛБГ из г. Минска Оксана Панькова: «Работа Консультанта – это непосредственный контакт с телом». Сколько контактов вы сделали по телефону, сколько индивидуальных встреч у вас было, сколько классов и бизнес-интервью вы провели – это и будет считаться работой, все остальное, вы только думаете, что работаете. И так становится тяжело от этих дум..., что нам кажется, что мы устали от работы!



## \*Дополнительная информация:

### **Интенсивно увлажняющий крем для сухой кожи лица**

Intense Moisturizing Cream, 51 g.

Этот нежно-розовый Крем идеально подходит для сухой кожи лица и шеи. Он помогает достичь оптимального баланса увлажненности для сухой кожи и поддерживает его на протяжении 10 часов. Богатая формула Крема, включающая в себя морские экстракты, витамин Е и минеральные вещества (цинк, медь и магний), подарит вашей коже сияние и невероятное ощущение нежности. **170 грн.\***

### **Улучшенный увлажняющий обновляющий питательный крем** Advanced Moisture Renewal Treatment Cream, 70 g.

Нежный, легкий, шелковистый крем. Содержит липосомы, которые способствуют проникновению влаги в кожу. Пополняет ценные межклеточные липиды, укрепляет естественную способность кожи удерживать влагу. Формирует защитный слой, препятствующий испарению влаги. Делает кожу более упругой и эластичной. **150 грн.\***

### **Экстраувлажняющий ночной крем** Extra Emollient Night Cream, 60 g.

Жирный полупрозрачный увлажняющий крем розового цвета. Разработан специально для очень сухой кожи. Создает защитный слой, предотвращающий потерю влаги, повышает эластичность кожи. Поддерживает естественный биологический баланс веществ в коже, восстанавливает баланс естественной влаги на ее сухих участках. Великолепно смягчает также и сухую кожу на локтях, коленях и ступнях. **100 грн.\***

### **Карандаш-стик для контура губ и упругости кожи** TimeWise® Age-Fighting Lip Primer, 1,6 g.

Карандаш-стик для контура губ и упругости кожи предотвращает появление морщинок на губах и вокруг них и разглаживает уже имеющиеся морщинки. Специальные микросферы, входящие в состав формулы Карандаша-стика, отражают свет, благодаря чему мелкие морщинки в области вокруг губ становятся менее заметными. Создает прозрачный барьер для Губной помады и Блеска для губ. **110 грн.\***

### **Бальзам для губ** Satin Lips

Бальзам формирует защитный барьер, препятствующий испарению влаги, и увлажняет ваши губы в течение 6 часов. Кожа становится более упругой, мягкой и эластичной. Содержит специальный комплекс ингредиентов, включая керамиды и производные витаминов А и Е. **80 грн.\***

## Зимний уход за лицом.

Один и тот же уход за кожей зимой и летом? Ни в коем случае! Чтобы кожа не страдала зимой от неподходящего ухода, нужно скорректировать уход за ней. Как? Сейчас посмотрим.

Основной признак наступающей зимы – низкая температура воздуха и мороз. Для кожи это очень опасно: пониженные температуры испаряют влагу из кожи, вызывая ее сухость, покраснение и стянутость.

А если еще и ветер поднимается – то кожа начинает шелушиться, теряя влагу еще в больших объемах, появляются микротрещинки.

Еще одна напасть зимы: ветер в сочетании с мелкими колючими снежинками: они вызывают микроскопические повреждения кожи, что, естественно, никак не способствует ее красоте.

Не менее опасны и перепады температуры при входе в помещение и выходе на улицу: это повышенная нагрузка на капилляры, что может вызвать покраснение кожи и нарушение микрокровообращения.

Со всеми этими факторами можно бороться с помощью переезда в теплые края, но поскольку не всем такое доступно, найдены методы защиты кожи.

С приходом зимы меняется тип кожи: она становится суше и чувствительнее. Поэтому средства для очистки лица стоит выбирать более мягкие - Очищающее средство Тайм Вайс для сухой кожи (ц.150 грн), Мягкий очищающий крем 1 (ц.110 грн); тоники - безалкогольные – Увлажняющий тоник 1 (ц.110 грн)

Отличие Зимнего крема от обычного – в содержании жиров, восков, масел, витаминов. Все эти компоненты защищают кожу и от мороза, и от перепадов температур :Максимально увлажняющий крем Тайм Вайс для сухой кожи (ц.200 грн.), Увлажняющий жирный крем 1 (ц. 140 грн).

«Крем рекомендуется наносить за полчаса до выхода на улицу. Ночной крем должен быть более плотным и питательным, чтобы полностью восстановить поврежденную за день кожу» : Улучшенный увлажняющий обновляющий питательный крем (ц.150грн)\* .Интенсивно увлажняющий крем для сухой кожи лица (ц. 170 грн).\*

Еще одно средство в зимнем арсенале – Специальный защитный крем: Экстраувлажняющий ночной крем (ц.100 грн.)\*. Этот крем особенно актуален, если у Вас очень сухая кожа или если на улице очень сильный мороз. Также полезен для детских щечек в холодную погоду. Наносится непосредственно перед выходом на улицу или на ночь.

Как бы то не было, больше всего страдают зимой губы: чтобы они не загубели и не обветрились, нужно купить специальный Бальзам для губ (ц. 80 грн)\*,

или карандаш-стик для контура губ и упругости кожи TimeWise®(ц.110грн)\*

А какая декоративная косметика необходима нам зимой?

Тональные кремы и пудры - наши союзники: они создают дополнительный защитный слой на коже. Мы выбираем на зиму тональные основы под макияж для сухого и нормального типа кожи, что касается оттенков - зимними считаются более светлые тона, матовые и мерцающие.

Это были основные рекомендации по уходу за собой в зимний период. И если руки мы можем спрятать в перчатках, а голову – в теплой шапке, то лицо все еще остается наиболее подвержено зимнему воздействию, поэтому усилия по уходу нужно сосредоточить именно на нем.

**Специальное предложение**  
**«Коллекция Thinking of You®»** (цена 610 грн). Состав: Парфюмерная вода Thinking of You, Лосьон для тела с ароматом Thinking of You, Увлажняющий крем-гель для душа Thinking of You®, (НОВИНКА!) + *Сухие духи-подвеска Thinking of You® (НОВИНКА!)*.



**Специальное предложение**  
**«МКMen»** (цена 470 грн).

Состав: Пена для бритья, Охлаждающий гель после бритья, Тонизирующий лосьон после бритья, Дезодорант-спрей для тела + *Мужская косметичка*.



**Сыворотка+С TimeWise® по специальной цене 400 грн** + Пробники Крема для глаз с разглаживающим эффектом с комплексом TimeWise® (1 упаковка на 6 нанесений)!



**\*Специальное предложение**  
**«TimeWise®»** (цена 530 грн)

Состав: Увлажняющий и обновляющий тоник TimeWise, Очищающее средство «3-в-1», Максимально увлажняющий крем, повышающий упругость кожи + махровое полотенце для лица Mary Kay (100% хлопок).



## Уход за губами в Зимний период.

Если рассмотреть поверхность губ под микроскопом, то она имеет неровную поверхность – в форме синусоиды. С возрастом кожа губ теряет эластичность, и эта неровная поверхность проявляется в форме морщинок вокруг губ. Поэтому уход за губами это профилактика возрастных изменений в этой области. Использование системы «Бархатные губки» - это профилактика герпеса, устранение сухости и растрескивание губ.

### Система ухода за губами

1. Очищаем кожу губ Обезжиренным средством для снятия косметики ежедневно.
2. Отшелушиваем ороговевший слой клеток с помощью Маски для губ (2-3 раза в неделю). Массируемыми движениями наносим маску в течение 1-2 минут до момента скатывания с поверхности губ ороговевших клеточек, затем вытираем поверхность губ мокрым ватным диском.

3. Увлажняем поверхность губ с помощью Бальзама для губ

**Утром:** По контуру и за контур губ нанести средство для губ «Таймвайз», а затем нанести цветной карандаш и губную помаду

Теперь сделаем так, что при помощи макияжа губ мы с нашего лица уберем лет 5. С возрастом наши губы теряют объем, контур становится не четким, вокруг губ появляются морщинки. Это правда, но не о нас! У нас есть чудодейственное средство, клиенты называют его «Волшебной палочкой». Средство «Таймвайз» –стик для губ, великолепно ухаживает за губами, заполняет мелкие морщинки, придает губам объем, а карандаш на него ложится ровно, четкой линией, и помада не растекается!!!!

**Выбираем помаду:** Качество губной помады в первую очередь определяется красителем. В дешевой помаде используется для рыжих оттенков – сурик, для розово-красных – киноварь или тяжелые металлы. Это страшные яды! А вы знаете, что женщина, за всю жизнь съедает 40 кг губной помады и 12 кг «скармливает» мужчинам. А потом удивляемся, что мужчина в 40 лет импотент или облысел. Не покупайте дорогостоящий яд, съешьте на тощак три тюбика дешевой помады.

Потому что в помаду за 20-30 гривен Вам никто, не положит дорогостоящие минеральные пигменты или кармин. Никто!!! Потому, что кармин – это дорогостоящий краситель. Пигмент «кармин» получают из насекомых, которые называются кошениль. Бразилия наладила производство этого насекомого, и они получают на своих плантациях до пяти поколений в год. Самки – они красного цвета, перед кладкой яиц собираются в кучку на кактусах, их соскабливают, высушивают и получается дорогостоящий пигмент - кармин, который дает все оттенки красного цвета: от ярко-красного до бледно-розового. Во-первых: он очень, очень стойкий, совершенно безвредный. Бразилия торгует кармином, получает взамен золото. Как вы думаете: Сколько может стоить такая помада??? А минеральные пигменты, кармин которые использует Мэри Кэй в своих помадах – используются в фармацевтике для лечения язв и заболеваний желудка, а в пищевой промышленности – для придания розового цвета сосисочкам и колбаскам! Вот поэтому, нашу помаду «Mary Kay» за бесценок не продают!!!!

### *Дополнительная справка:* **Кармин (кошениль)**

Кармин (кошениль) (E 120), – Натуральный Краситель используется в мясopерерабатывающих и рыбо перерабатывающих производствах, в молочной промышленности, в производстве ароматизированных вин, шипучих напитков, в производстве соусов, кетчупов, а так же в производстве кондитерских и выпечных изделий.

**P.S.** Однажды мои коллеги рассказали историю про наши помады У их знакомой женщины рак губы, что сподвигло ее сдать помады которыми она пользовалась, на анализ. Результат таков - канцерогенные вещества оказались абсолютно во всех кроме помады от компании МК вот вам и страшилки из нашей жизни и так я думаю очень во многих аспектах полагаемся на авось, а этого делать не стоит.

Спасибо компании за нашу помаду с кармином.

**P.P.S** 16 января наша Компания выпустила новую коллекцию блесков для губ, с еще более усовершенствованной формулой и с еще большим количеством ухаживающих компонентов.



## Почему губам необходим особый уход?

Кожа на губах очень тонкая, ее верхний слой состоит лишь из 3-4 слоев клеток, в то время как кожа лица – из 20. Поэтому губы теряют влагу гораздо быстрее. Кроме того, кожа на губах не содержит сальных и потовых желез, не производит естественного кожного жира, в отличие от кожи лица. По этой причине губы легко становятся сухими и потрескавшимися. Поддерживать достаточный уровень влаги коже губ помогает естественный

защитный барьер, укреплению которого способствует стерол граната – активный компонент нового блеска для губ.

Эластичность и подтянутость кожи губ сохраняется за счет дермы, состоящей из коллагена и других протеинов, концентрация которых с возрастом снижается, что, в свою очередь, приводит к появлению морщин. Витамин С, входящий в формулу блеска для губ, помогает поддерживать упругость губ.

## В чем преимущества блеска для губ Nourishine Plus™?

Ускоренный ритм жизни современной женщины в значительной степени определяет последние тенденции в мире красоты и требует от производителей косметики создания средств, эффективно справляющихся с решением сразу нескольких задач. К примеру, все более востребованной становится декоративная косметика с компонен-

тами, ухаживающими за кожей.

Компания «Мэри Кэй» далеко продвинулась в данном направлении, ярким подтверждением чему служит разработка одной из новинок – блеска для губ Nourishine Plus™. В этом средстве идеально сочетаются функции ухода за кожей и придания губам привлекательного вида.

## Формула блеска для губ

- Обеспечивает мгновенное увлажнение губам.
- Смягчает и защищает губы.
- Обеспечивает стойкий ослепительный блеск.
- Содержит комплекс, обогащенный антиоксидантами и минералами, полученными из растений.

## Упаковка

Новый блеск для губ помещается в малый и большой футляры для декоративной косметики «Мэри Кэй».

## Аппликатор

Специально для этого блеска был разработан удобный, простой в использовании аппликатор, позволяющий безупречно распределять новый блеск для губ.



### Вечерняя звезда

Карандаш для губ «Розовый» + блеск для губ «Клубничное парфе» = нежное сияние для выхода в свет.

3



## Советы по использованию блеска для губ Nourishine Plus™

Блеск для губ – это самый легкий способ придать губам красивый и модный оттенок. Он может использоваться отдельно и в сочетании с помадой.

- Даже если вы склонны придерживаться одной цветовой гаммы при выборе декоративных средств, не бойтесь попробовать новые оттенки блеска для губ Nourishine Plus™, и вы будете приятно удивлены полученным эффектом.
- Для создания эффекта объема попробуйте один из насыщенных оттенков. Естественные оттенки больше подойдут для создания утонченного образа.
- Хотите выразить свою индивидуальность с помощью оригинального оттенка блеска для губ? Смело экспериментируйте и смешивайте раз-

личные оттенки Nourishine Plus™.

- Женщинам, желающим зрительно увеличить губы, поможет простой секрет: используйте одновременно два близких оттенка, нанося при этом более светлый блеск по центру губ и более темный – в уголках.
- Если вы хотите оживить привычный оттенок губной помады, нанесите поверх нее немного блеска. Более нежный тон блеска для губ высветлит темный оттенок помады, в то время как с помощью насыщенного оттенка блеска можно добавить яркости светлой помаде.
- Если натуральный цвет ваших губ не позволяет добиться желаемого оттенка, нанесите на губы небольшое количество тонального средства перед использованием блеска.



### Губки-ягодки

Блеск для губ «Винная ягода» + «Карамель» = идеальные губы для вечеринки.

1



### Звезда экрана

Блеск для губ «Дерзкий красный» = когда вы хотите обратить на себя внимание.

2





## Почему оттенок карандаша для губ лучше подбирать в соответствии с тоном губ, а не оттенком губной помады?

Когда карандаш для губ имеет оттенок, максимально приближенный к натуральному тону губ, это придает губам выразительность, объем и безупречный вид. Богатая палитра оттенков позволит выбрать именно тот цвет, который выгодно подчеркнет индивидуальность вашего образа.

Стоит помнить и о том, что помада или блеск в течение дня стираются с губ, а контур от карандаша остается. Именно поэтому особенно важно правильно подобрать его оттенок. Необходимо также учитывать, что слишком темный карандаш визуально уменьшает губы.

## Как правильно подобрать оттенок карандаша для губ?

Прежде всего, необходимо понимать, что тон кожи на губах может существенно отличаться от тона кожи лица. У кого-то губы очень бледные, а у кого-то имеют очень насыщенный цвет. Палитра оттенков механического карандаша для

губ Mary Kay® создавалась при участии профессиональных визажистов, чтобы любая женщина смогла найти свой идеальный оттенок. Если вы хотите оставить неизменным оттенок блеска для губ, воспользуйтесь карандашом «Прозрачный».

## Палитра оттенков

Помните, что можете смело экспериментировать с цветами в поисках идеального решения для себя!

Старый оттенок	Новый оттенок	Описание новых оттенков
«Нейтральный»	«Нейтральный» «Бежевый»	Оттенок остался прежним Мягкий нейтральный бежевый
«Шоколад»	«Шоколадный»	Оттенок остался прежним
«Розовый»	«Розовый»	Более мягкий оттенок розового
«Темно-розовый»	«Рыжевато-коричневый» «Розовый»	Терракотовый/нейтральный оттенок розового Более мягкий оттенок розового
«Коралл»	«Прозрачный» «Рыжевато-коричневый»	Нет совпадений Терракотовый/нейтральный оттенок розового
«Малина»	«Сливовый», «Прозрачный»	Нет совпадений
«Красный»	«Прозрачный»	Нет совпадений

## В чем преимущество карандаша для губ оттенка «Прозрачный»?

- Идеален в сочетании с яркими, насыщенными оттенками, так как не меняет их, а лишь предотвращает растекание.
- Подчеркивает линию губ, препятствует растеканию или смазыванию декоративных средств для губ.
- Сочетается с любым оттенком блеска для губ и помады.
- Повышает стойкость помады или блеска для губ.
- Необходимое средство для женщин, только начинающих осваивать тонкости нанесения карандаша для губ.

## Инструкция по использованию точилки

Шаг 1. Снимите колпачок, закрывающий точилку.

Шаг 2. Удерживая точилку в руке, вставьте внутрь грифель карандаша.

Шаг 3. Аккуратно прокрутите грифель.

Шаг 4. Для получения необходимого результата

достаточно аккуратно прокрутить грифель несколько раз.

Чтобы очистить точилку, смочите ватную палочку в обезжиренном средстве для снятия косметики с глаз и, аккуратно прокручивая ее внутри точилки, удалите загрязнение.



### Утонченная прелесть

Губная помада «Зимний персик» + блеск для губ «Серебряная луна» = притягательные губы естественных оттенков, идеальный макияж для офиса или дневного свидания.



4



### Поцелуй в подарок

Карандаш для губ «Прозрачный» + блеск для губ «Розовый глянец» = свежий романтический образ для свиданий.



5

# Пять ступеней продаж



Название ступени	Цель	Роль	Инструмент
<b>1. Установление контакта</b> <i>P/S пока не пройдете эту ступень, нет смысла переходить к следующей.</i>	Расположить человека, чтобы он готов был нас слушать и слышать	<u>Актер</u> – естественный, искренний, эмоциональный, гибкий, яркий, привлекательный, ухоженный, обаятельный, располагающий к себе, уверенный.	Улыбка, искренние комплименты, говорим не о себе. Комплимент должен быть элегантным и аккуратным. <i>П: Вы мне симпатичны.</i>
<b>2. Сбор информации</b>	Выяснить потребности и цели человека, его ценности.	<u>Врач</u> – внимательный, спокойный, понимающий, слушающий, входит в положение.	Вопросы открытые, активное слушание. <i>П: Что беспокоит? Как Вы представляете идеальное состояние кожи?</i>
<b>3. Презентация</b>	Перевести свойства товара в потребности для клиента	<u>Эксперт</u> – компетентный, знающий, уверенный, энтузиаст своего дела, с горящими глазами, отлично знает преимущества продукта, любит свое дело	Все в наборах приготовлено заранее. Положительные эмоции, аргументированность в легкой, не давящей форме, логичность. Перевод свойств товара в выгоду для клиента. <i>П: Это Вам позволит; это Вам даст...</i>
<b>4. Возражения</b>	Понять истинную причину и трансформировать ее в желание	<u>Психолог</u> – не спорит, не обижается, слушает и отвечает только на заданные вопросы	Вежлив и внимателен. <i>П: Вы правы. Я Вас понимаю. Вам понравилось? Вам это нужно? Что смущает?</i>
<b>5. Завершение сделки</b>	Вывести на конкретное решение	<u>Продавец</u> – четкий и конкретный. Клиент может только с Вашей помощью понять, что ему нужно	Чековая книжка. Позитив и искусство планирования. <i>П: Ваш заказ, что еще?</i>



*Женщины приходят в Мэри Кэй по разным причинам, а свою бездеятельность объясняют одной: Я для себя!!!! За текстом: Продавать не буду!!*

*То есть. Пусть моя мама благополучно стареет!!!*

*Пусть моя лучшая подруга мучается в поиске хорошей косметики и так всю жизнь не решит своих проблем с кожей.*

*Пусть все мои коллеги по работе никогда не найдут роскошную себя с косметикой Мэри Кэй. Пусть мои одноклассники на встрече выпускников на много старше выглядят.*

*Пусть мой лечащий врач получит ненужный подарок.*

*Пусть попутчица в поезде, что поддержала в трудную минуту просто уйдет из моей жизни. Пусть все кто мне дорог, кого я люблю, с кем живу рядом, кто выручает и поддерживает меня по жизни.*

*Пусть все успешно стареют!!*

*Вам не кажется, что это высшее проявления эгоизма и те, кто говорит: «Я для себя», - объявляют о своём эгоцентризме всему миру. Эгоист в нашем обществе - оскорбление.*

*А добрые дела поднимают рейтинг личности в своём окружении. (Е. Танасевич)*