



Леди Совершенство

«Продавать так же достойно, как и покупать» *Mary Kay*

Лидер Бизнес Группы Леонтьева Ольга

Всегда рада вашему звонку!



(067) 96-48-371.

✉ e-mail: olichka100@yandex.ru

@ Мой блог: www.yspeshnie.blogspot.com

@ Мой сайт: www.marykay27.jimdo.com

Офис № 415 пр-т. Б. Хмельницкого, 70

☎ (096) 28-68-586 Неля

☎ (098) 24-65-271 Юля

Выпуск № 41

Новости БГ № 015351

декабрь 2011 года

(итоги ноября)

Эта газета издается в знак
Благодарности и уважения к Вам!

С Наступающими Новогодними праздниками!!!

Поздравляем!

Наши достижения в 2011 году

В 2011 году мы входим в 100 лучших Бизнес – Групп Украины
по продажам (среди более 2000 Бизнес – Групп)

Объем продаж в 2011 году – 2939 б.е. – это 1 528 280 гр.

в 2010 году – 2712 б.е. – это 949 200 гр.

в 2009 году – 2209 б.е. – это 773 150 гр.

Мы растем!!!

Наш результат зависит от каждой из Вас!!!

Спасибо за то, что Вы помогаете создавать общий Успех!!!

Дорогая, Королева!



Уже приближаются Новогодние праздники. Как хочется успеть завершить все намеченное в этом году и с легкостью начать новый год. Конечно, некоторые люди привыкли перекладывать важные дела на завтра, на понедельник, на новый месяц и даже на новый год. Но если задуматься о том, как быстро течет время и что на пороге уже 2012 год, а мы при этом не становимся моложе...

Вопрос психолога, который может встряхнуть от сна многих: «А сколько елок вам осталось? Сколько новогодних елок вам осталось ставить на Новый год?» Конечно, смысл этого вопроса намного глубже его содержания. Может быть, вам уже захотелось действовать решительней над достижением своей самой сокровенной мечты? Поверьте, бизнес с Компанией «Мэри Кэй» - это лучший инструмент для этого.

Я благодарна каждой из вас, кто размещает заказы каждый месяц, кто не опускает руки и постоянно стремится вперед. Я готова помочь каждой из вас в ваших собственных целях.

И хочу поделиться с вами своими целями на новый 2012 год:

Я очень хочу, чтобы уже через год наша Бизнес-Группа вошла в десятку лучших Бизнес-Групп Украины!

Я очень хочу, чтобы мы стали Командой Авто! Для этого нам нужно выйти на ежемесячные объемы продаж 350-400 б.е!

А для того, чтобы первые 2 пункта выполнены легко, нам нужно увеличить нашу Бизнес-Группу до 250 человек!

Как ты думаешь, это реально? Я уверена, что реально! Все зависти от нас с тобой, от наших желаний и от желания каждого из нас изменить что-то в своей жизни!

Поставь вначале небольшую цель – заработать 100 долларов на новогодние подарки близким. Ведь пора предновогодних продаж в самом разгаре. Уверена, у тебя все получится! Ты – лучшая!

С Верой в Твой Успех, Лидер Бизнес - Группы Леонтьева Ольга

Еще раз хочу поздравить свою замечательную Бизнес-Группу с наступающим Годом Дракона! А какой же Новый год без подарков? Уже стало доброй традицией каждый год проводить Новогоднюю беспроигрышную лотерею в декабре. Пусть этот месяц не станет исключением!

Лотерея «Елочка с Сюрпризами»*!

За каждые 3 б.е., размещенные с 1 по 25 декабря вы получаете Лотерейный билет!

* Розыгрыш лотереи состоится 27 декабря
** Подарки можно будет получить в офисе не позднее 2-х месяцев после розыгрыша лотереи.
*** 2 лотерейных билета по 3 б.е. можно обменять на 1 Супер лотерейный билет (для получения более дорогого подарка)
*** Б.е. в течение месяца можно складывать

Клуб Новичков

(действует постоянно)



Первый конкурс для Новичков: Программа «Твой мини склад»:

В течение 30 календарных дней с момента оформления – Мини-склад № 1 «Класс по уходу за кожей»	В течение 31-60 календарных дней – Мини-склад № 2 «Класс по декоративной косметике»	В течение 61-90 календарных дней – Мини-склад № 3 «Класс по ароматам»
ПОДАРОК: продукция по специальной цене	ПОДАРОК: продукция по специальной цене + подарки (см. Брошюру)	ПОДАРОК: продукция по специальной цене + Калькулятор с логотипом Mary Kay® и Набор материалов по ароматам + значок Консультанта
вакантно	Суменкова Елена	вакантно



Второй конкурс для Новичков «Королева первого заказа»:



Условия	подарок	поздравляем
Объем продаж в 1-й месяц работы 6 б.е. и более	мини набор «Бархатные Ручки»	вакантно

Третий конкурс для Новичков «Супер - новичок»:

Конкурсный период: первые три месяца работы в Компании.

Условия: разместить один или несколько заказов в Компанию на сумму **20 б.е. и более.**

Подарок от Лидера: мини - ароматическая коллекция или кисти на выбор + значок



ФИО	Сделано 1 месяц	Сделано 2 месяц	Сделано 3 месяц	Осталось	ФИО	Сделано 1 месяц	Сделано 2 месяц	Сделано 3 месяц	Осталось
Колесникова Я.	3,3	1,46	-	15,24	Михайлова М.	2,00	4	-	14,00
Буякова Ю.	2	2	-	16,00	Саникидзе А.	2,00	0	-	18,00
Фомина О.	0	0	-	20,00	Мелаш О.	1,11	0	-	18,89
Дворецкая В.	0	0	-	20,00	Ковязина Е.	0	0	-	20,00
Пашина Т.	0	0	-	20,00	Бударина Н.	0	0	-	20,00
Суменкова Е.	2	7	-	11,00					вакантно

Четвертый конкурс для Новичков «Отличное Собрание»:

Условия	подарок	поздравляем
Посети 4 собрания подряд с момента подписания Соглашения	Гель скраб для тела	вакантно

Путешествие в Европу

2012



Условия: получают в подарок Путешествие в Европу **БЕСПЛАТНО** консультанты, попавшие в одну из следующих номинаций:

- ✓ Обладательницы **Звездных наград** 4 квартала подряд
- ✓ Консультанты, чей объем продаж в период с 1 августа 2011 г. до 31 июля 2012 г. составит **200 б.е. и более**
- ✓ Консультанты, пригласившие в новом Семинарском году 2011-2012 в свою команду **20 и более новых бизнес-партнеров** с общим объемом заказов за год **200 б.е. и более**

Примечание: Для получения подарка необходимо сохранять статус активного Консультанта ежемесячно.

Подарок: оплата путевки (виза и железнодорожные билеты до Ужгорода оплачиваются самостоятельно).

К поездке и меют право при соединиться:

- ✓ Звездные Консультанты, получившие Звезду хотя бы в одном из кварталов нового Семинарского года 2011-2012
- ✓ Члены «Клуба Постоянства» (12 месяцев по 2 б.е. и более)
- ✓ Организаторы, выполнившие условия программы «Красный Пиджак» хотя бы в одном из кварталов нового Семинарского года 2011-2012

Путешествуйте в компании лучших!



Клуб Главных Организаторов

Конкурс: «Привлечение»:

Условие: Приведи в Компанию новых бизнес партнеров

(старший консультант и его новичок должны быть активными не менее 2 б. е. у каждого)



Жемчужины Успеха

Участницы программы: Консультанты по красоте (до статуса Организатора)

Период действия программы: 1 августа 2009 – 31 июля 2010

Условия программы:

Этап 1:

Разместить заказ и пригласить в Компанию «Мэри Кей» первого в истории своего сотрудничества с Компанией новичка, которая должна разместить активный заказ на 2 б.е. и более в месяц подписания Соглашения.

Подарок: Серьги из искусственного жемчуга

Этап 2:

Ваша Группа в течение одного месяца впервые должна составить не менее 2 активных Консультантов по красоте. Вам нужно сделать заказ от 1 б.е. в этот месяц.

Подарок: Браслет из искусственного жемчуга

Этап 3:

Ваша Группа в течение одного месяца впервые должна составить не менее 3 активных Консультантов по красоте. Вам нужно разместить заказ на сумму 1 б.е. и более.

Подарок: Ожерелье из искусственного жемчуга

Вы можете стать обладательницей эксклюзивного набора из сережек, браслета и ожерелья, выполнив условия всех трех Этапов программы даже за 1 месяц!



	Подарок в декабре:	поздравляем
А	За каждого новичка	<p><i>Это важно!</i> С 29 декабря по 10 января компания уходит на Рождественские каникулы! Побойтесь, пожалуйста, заранее о своем личном складе и подарках!</p>
К	1 лотерейный билет !!!	
Ц	Разыгрываться будут	
И	Набор кистей, гели для душа,	
Я	помады, Уход за телом «Белара»	

Конкурс: «Твой СТАТУС»

Условия:	Подарок:
поднимись по Лестнице Карьеры на ступеньку выше	Участие в лотерее

Войди впервые в клуб 8 % или 12 % и получи подарок с полочки Лидера на выбор

Конкурс «Моя успешная команда»

Конкурсный период: **ОКТЯБРЬ-ДЕКАБРЬ**

Условия: Личная активность каждый месяц

Объем продаж за 3 мес. (ты + твоя команда)	Подарок за 4 квартал:
48 б.е. Сапфировый Главный Организатор	Зонт в стиле Мери Кей
64 б.е. Рубиновый Главный Организатор	Сумка (на выбор) В стиле Мери Кей
80 б.е. Бриллиантовый Глав- ный Организатор	Часы В стиле Мери Кей
120 б.е. Изумрудный Главный Организатор	Большой футляр органайзер
160 б.е. Жемчужный Главный Организатор	Серьги «Роза» или кольцо

Большинство неудач в бизнесе Мери Кей, как и в любом другом бизнесе, происходит из-за Непостоянства. Нельзя активно проработать месяц, а потом пропасть на несколько недель и удивляться, почему Ваш бизнес не растет так быстро, как Вам бы того хотелось. Лучше не брать на себя неподъемный груз, а делать несколько необходимых вещей, но каждый день.

Знаете ли вы...

Компания Mary Kay заняла **шестое** место в списке 100 самых успешных компаний прямых продаж в мире по версии журнала "Direct Selling News". Примечательно, что мы опережаем многих наших конкурентов в этой отрасли, в том числе и косметические компании. Рейтинг 100 самых успешных компаний прямых продаж был впервые опубликован в 2009 году американским журналом "Direct Selling News". В 2011 году компании были оценены по множеству характеристик, в числе которых финансовые показатели, профессионализм дистрибьюторов, активность компании и анализ корпоративных сайтов. И в итоге определила 94 крупные мировые компании!



Наш успех создавали

ТОП-5

по личным продажам

1	Бурлака Неля	10,05
2.	Назаревич Наталья	6,81
3.	Мириленко Ирина	4,84
4.	Туинова Светлана	4,74
5.	Гармаш Оксана	4,05

Лучшие Новички

(первые 3 месяца работы)

1	Суменкова Елена	7,00
2.	Михайлова Мария	4,00
3.	Колесникова Яна	1,46

*Подарки выдаются
вовремя
и только на собраниях!!!
Кроме иногородних

Низкие ожидания часто становятся самореализующимся пророчеством. Мы пытаемся отделить себя от неудач, не слишком стараемся, готовимся к худшему и, чаще всего, его и получаем.

С другой стороны, высокие ожидания неизбежно ведут к разочарованию.

Поэтому многие боятся этого и как результат сидят в ожидании «чуда». А чуда все нет. Рост это всегда зона дискомфорта. Если хочешь больше иметь, нужно всегда входить в зону дискомфорта и делать то, что может сразу тебе не понравиться.

Психологи доказали, если долго сидеть на одном месте и делать одни и те же действия – это неизбежно приведет к деградации!

Парад Королев



Конкурс: «Королева Продаж»:

Условие: самый большой объем продаж по итогам месяца, но не менее 16 б.е.

Подарок: брошь «Корона» + подарок с полочки Лидера

1 – я фрейлина	Королева Продаж	2 – я фрейлина
Назаревич Ната	Бурлака Неля	Мириленко Ирина

6 б.е.

10 б.е.

4 б.е.

Конкурс: «Королева Привлечения»:

Условие: 3 и более личных активных бизнес-партнера в течение месяца

Подарок: шмель + подарок с полочки Лидера



Бонусы декабря:

- "Серебряный уровень" (2 б.е.): Продукция-сюрприз на выбор Компании;
- "Золотой уровень" (5 б.е.): Набор блесков для губ Mary Kay® (новая коллекция 2012 года) в мини-упаковке, 6 оттенков



Квартальные бонусы IV квартала:

- "Серебряный уровень" (2 б.е.): Подставка для ручек (1 шт.), ручки (2 шт.), портмоне для документов и авиабилетов (1 шт.);
- "Золотой уровень" (5 б.е.): Набор «Ваша кожа безупречна» (Выравнивающая сыворотка «Безупречный цвет», мини- набор «Система обновления кожи TimeWise®»).

В Квартальном бонусе участвуют:

Бурлака Н. Красняк Н. Михайлова М. Туинова С. Чигазова О.
Суменкова Е. Буюкова Ю. Шунтова Е. Назаревич Н. Леонтьева О.
Сеглюк И. Гармаш О.

Идеальный совет:

«Всегда следи за осанкой. Мир не лежит на твоих плечах, он лежит у твоих ног!»



Конкурс: **Признание Лучшим**

Условия: в течении всего Семинарского года выполни условия Звезды или Красного Пиджака или Элита в Красном + оплаты Семинар **Подарок:** поездка в вечерних нарядах к Красной дорожке на лимузине на второй день Семинара



Клуб Реальный Бизнес «Звезда в Красном»

Срок действия: 2-й Зв. квартал

Условия: выполни условия Звездный Консультант + Красный Пиджак в первом квартале

Подарок: MP4 плеер с сенсорным экраном или золотое сердце в стиле Мери Кей



Ответственность

- Здесь и сейчас делай то, что тебе дано так, как будто делаешь самое любимое дело. Если ты тут – значит, тебе надо это пройти, если надо пройти – пройди на 100 процентов, на твою работу посмотрят, выделят, предложат другую работу. Она может оказаться более ответственной – не бойся – это твой рост, через него к тебе придут деньги и возможности. За пару лет ты вырастешь не только по службе или (дай Бог) уже в собственном деле. Но самое важное – ты вырастешь перед самим собой. Тобой будут гордиться твои родители, а друзья будут считаться с твоим мнением. У тебя будет лучшая вторая половина и самые чудесные дети. Сегодня ты можешь видеть это только глазами своей веры и быть всегда и во всем ответственным. Играешь с ребенком – делай это на сто процентов (тебе все равно придется потратить этот час – отдайся ему сполна), не думай о свидании. Занимаешься любовью – делай это так, чтобы твоему близкому человеку хотелось этим заниматься от раза к разу все больше и больше. Будь лучшим во всем. Дети будут без ума от тебя, а вторая половина никогда не подумает о том, что ее кто-то может любить лучше.

Ответственность всегда порождает деньги и возможности в твоей жизни!!!

Клуб Статусных Конкурсов

Навстречу звездам

15 ЛЕТ МЫ ЗАЖИГАЕМ ЗВЕЗДЫ! БУДЬ ЗВЕЗДНЫМ КОНСУЛЬТАНТОМ!

Новая система баллов по программе «Твой путь к Звездам»:

- 1 балл - за каждую базовую единицу
- 6 баллов - за каждого квалифицированного новичка
- **Новое!** 10 дополнительных баллов, если продажи Личной Группы составят 100 и более б.е. в Семинарском квартале.



**Начался 2-й Звездный квартал нового Семинарского года 2011-2012г. (ноябрь-январь)!
С 1 мая доход Звездных консультантов увеличился!**

Звезда	Заказы за квартал, грн.		Доход за квартал, грн.		Доход в месяц, грн.		Подарки от Компании
	До 1 мая	С 1 мая	До 1 мая	С 1 мая	До 1 мая	С 1 мая	
Сапфировая Звезда 48 б.е.	20160	24960	8064	9984	2688	3328	<ul style="list-style-type: none"> • Подвеска-трансформер в виде цветка на магните • Ручка, инкрустированная кристаллами • Набор «Хрустальные камни»: серьги и подвеска с циркониями
Рубиновая Звезда 64 б.е.	26880	33280	10752	13312	3584	4437	<ul style="list-style-type: none"> • Подвеска «Танго» с кристаллами • Блокнот формата А-5 и визитница • Набор «Лазурь»: серебристое ожерелье и серьги с голубыми кристаллами
Бриллиантовая Звезда 80 у.е.	33600	41600	13440	16640	4480	5547	<ul style="list-style-type: none"> • Набор «Модерн»: серьги и кулон с кристаллами • Рюкзак и кошелек с логотипом Mary Kay® • Набор «Теплый январь»: подвеска и серьги с циркониями
Изумрудная Звезда 120 б.е.	50400	62400	20160	24960	6720	8320	<ul style="list-style-type: none"> • Наручные часы с кристаллами Swarovski® • Плед • Наручные часы, инкрустированные кристаллами
Жемчужная Звезда 160 б.е.	67200	83200	26880	33280	8960	11093	<ul style="list-style-type: none"> • Серьги «Романтика» из золота 585 пробы с родолитом и циркониями • Набор сумок с логотипом Mary Kay® • Подарочная карта сети магазинов «Эльдорадо» на общую сумму 500 грн.

Новогодний бал для Звездных Консультантов в 2012 году



Статусный Конкурс «Красный пиджак»

Подарок: 80 % скидка при покупке Красного Пиджака + значок «Красный Пиджак» + Приветствие на сцене Национального Семинара + признание в «Оплесках», новостях Бизнес Группы + золотая подвеска от Лидера

Условия:

За три месяца привлечь **5 новичков** и более и выполнить суммарно объем **25 б.е.**

Конкурс «Золотое Постоянство»:

Условия	подарок	Вызов приняли:
объем продаж 4 б.е. шесть месяцев подряд	Золотая подвеска в стиле «Мери Кей»	1-й месяц выполнили: Мириленко И. Туинова С. 2-й месяц выполнила: Гармаш О.
объем продаж 6 б.е. шесть месяцев подряд	Золотая подвеска Маленькая роза в стиле «Мери Кэй»	1-й месяц выполнила: Назаревич Н.
объем продаж 8 б.е. шесть месяцев подряд	Золотое кольцо в стиле «Мери Кэй»	
объем продаж 10 б.е. шесть месяцев подряд	Золотая брошь в стиле «Мери Кэй»	
объем продаж 15 б.е. шесть месяцев подряд	Золотые серьги в стиле МК	

«Нет» — это всего лишь вежа на вашем пути к «да». Не сдавайтесь слишком быстро. Даже если желающие только добра родители, родные, друзья и коллеги в один голос советуют найти «настоящую работу».

Ваша мечта — вот настоящая работа.
Джойс Спайзер, автор Rejections of the Written Famous



Поздравляем!

С Днем Варенья

Ратушева Мария 7/12

Бойко Татьяна 9/12

Красняк Надежда 13/12

Щукина Анна 13/12

Летихова Елена 24/12

Гармаш Оксана 29/12

Боронкина Любовь 29/12

Поменко Елена 31/12

Поздравляем!



**Раеву Ирочку и ее мужа
с рождением новой семьи!!!**



Поздравляю Вас с годом Дракона – Символом неба, тепла, чистоты.

Пусть с новогодним праздничным звоном

В дом Вам Дракон принесет доброты!

И унесет прочь на крыльях неаппетитности,

Плечи раздует, беду отведет!

И беззаботное, светлое счастье

Вместе с Драконом, конечно, придет!

Как быть счастливым?



Верь в чудеса



Радуйся жизни



Помогай другим



Делай то, что нравится



Читай книги



Меньше смотри телевизор



Люби свою работу



Занимайся спортом



Посмотри страхам в глаза



Верь в себя



Будь ближе к семье и друзьям



Слушай свое сердце

Притча

Он произнес тихо: «Тебе же будет лучше, если ты возьмешь на себя ответственность за свою жизнь как она есть, вместо того, чтобы жаловаться на других людей или обстоятельства, за свои трудности. По мере того, как будут открываться твои глаза, ты увидишь, что состояние твоего здоровья, счастья и любое другое обстоятельство в твоей жизни было, по большей части, организовано тобой: сознательно или бессознательно».

«Я не совсем тебя понимаю, но не думаю, что соглашусь с этим».

«Хорошо, я расскажу историю про парня вроде тебя, Дэн:

На Среднем Западе, на строительной площадке, когда свисток подавал сигнал к обеду, все рабочие собирались вместе, чтобы перекусить. Сэм, с завидным постоянством, открывая свой сверток, начинал жаловаться.

«Как мне это надоело! – ныл он, – Только не ореховое масло и сэндвичи со студнем. Я ненавижу ореховое масло и студень!»

Изо дня в день, Сэм стонал по поводу своего орехового масла и студня.

Прошла не одна неделя, остальным рабочим стало надоедать его поведение. В конце концов, один из них сказал: «Господи, Сэм, если ты так сильно ненавидишь ореховое масло и студень, то скажи дорогой женушке, пусть приготовит что-нибудь другое!».

«Что значит „скажи своей дорогой женушке“? – ответил Сэм, – Я не женат. Я сам себе делаю сэндвичи».

Сократ сделал паузу, затем добавил: «Теперь понимаешь, что в этой жизни, мы все делаем свои сэндвичи сами для себя». Он подал мне коричневый пакет с двумя сэндвичами. «Ты будешь с сыром и помидором или с помидором и сыром?» – спросил он, широко улыбаясь.

«Давай сюда оба», – сострил я в ответ.

Мы с удовольствием принялись жевать. Сократ сказал: «Когда ты станешь полностью ответственным за свою жизнь, ты можешь стать полностью разумным. Однажды став разумным, ты, может быть, откроешь для себя значение слов „быть воином“».

Спецпредложения декабря

- ✓ **Суперпредложение «Янтарный Мед» (3+1)** (цена 330 грн). Приобретая три Помады для губ Mary Kay® «Янтарный Мед», вы дополнительно получаете четвертую.



- ✓ **Суперпредложение «Серебро» (3+1)** (цена 240 грн). Приобретая три Лака для ногтей Mary Kay® «Серебро», вы дополнительно получаете четвертый.



- ✓ **Суперпредложение «Аметист» (3+1)** (цена 240 грн). Приобретая три Лака для ногтей Mary Kay® «Аметист», вы дополнительно получаете четвертый.



- ✓ **Суперпредложение «Малина» (3+1)** (цена 210 грн). Приобретая три Механических карандаша для губ Mary Kay® «Малина», вы дополнительно получаете четвертый.



Лучше хорошо выглядеть, чем хорошо готовить.

Прочитав заголовок статьи, некоторые, а может и многие, женщины почувствуют себя немножко оскорбленными. И это можно понять. Мы, женщины, хранительницы очага, должны уметь хорошо использовать этот самый очаг. Я и сама хорошо готовлю. Но, многие представительницы нашего почти прекрасного пола, стремясь стать лучшей женщиной для своего мужчины (это стремление я не подвергаю критике, оно однозначно должно присутствовать в любой нормальной женщине), совершенствуют себя в качестве кулинара до уровня Марты Стюарт, ограничивая процедуры по приданию себе привлекательности до стадии нерасцветшей Кати Пушкаревой. Вода, мыло и какая-то удобная одежда. В этом, конечно, нет криминала. Все зависит от того, что вы хотите получить взамен от любимого мужчины. Давайте немного разберемся с этим.



Кто мы такие, все люди? Бесспорно, живые существа. Животные. Кто такие мужчины в этом смысле? Самцы. Как эти самцы выбирают себе самок? Для начала – по виду и запаху. Но люди – это очень разумные животные. И, пройдя первые «животные» стадии создания пары, они выстраивают очень хрупкую систему взаимоотношений. Какую роль в этой системе хотим играть мы, женщины? Главную или второстепенную? Думаю, не открою вам большого секрета, если скажу, что это зависит только от нас.

Мужчина по своей природе не моногамен, это аксиома. И у него есть глаза. Он видит других женщин. А они привлекательны... Это добыча. А он – охотник. Все это, конечно, относится к мужчинам, у которых порядок с потенцией, и не весь ресурс израсходован. И хотя дома у него уютно, чисто, сытно (вечная слава нам – хорошим хозяйкам!), жена все варит-парит-жарит (в стареньком халатике), у мужчины есть жизненная потребность охотиться за интересной добычей. Он, конечно, очень вас ценит. Ему приятно возвращаться домой, где есть вы, а также другая домашняя техника – пылесос, посудомоечная машина, аэрогриль...

Если вы согласны оставаться в этом ряду, моя статья не для вас.

Моя статья для женщин, которые хотят, чтобы их мужчина всегда желал охотиться только за ними. Как этого добиться? Вывод лежит на поверхности. Если мужчина полигамен, будьте для него разными интересными женщинами. Утром – хозяйшечкой, днем – бизнес-леди, в полдень – другом и соратником, вечером – душечкой-подушечкой, ночью – блудницей. И никогда – раскрытой книгой.

А самое главное – будьте УХОЖЕННОЙ! «Если женщина не ухаживает за собой, ее муж ухаживает за другой женщиной!» Меняйте цвет волос и прическу, стиль одежды и макияж. Самый простой и недорогой способ быстро измениться – просто поменять помаду.

И развивайтесь! Вы должны быть интересны мужчине как личность!

Подведем итог. Вкусно готовить можно, а хорошо выглядеть – жизненно необходимо! И если вы желаете не просто завоевать, но и удержать достойного мужчину, и перед вами стоит выбор: хорошо выглядеть или хорошо готовить, советую выбрать первое! А если вы сможете и хорошо выглядеть, и хорошо готовить, тогда вы получите идеального мужчину. Ведь идеальный мужчина – это тот, у которого ИДЕАЛЬНАЯ ЖЕНА!

Попробуйте хоть раз в жизни сделать то, что вам хочется...несмотря на "но" и "а вдруг".. Не задумываясь, кто что подумает и скажет... это ваша жизнь..и вы имеете право строить её как сами хотите!

Так же в декабре продолжают действовать:

«Соблазнительные губы»

(цена 270.00 грн.). Состав: Система по уходу за губами «Satin Lips®» и Карандаш-стик для контура губ и упругости кожи TimeWise®. Новый набор – это три шага к соблазнительным губам – отшелушивание, увлажнение и идеальный контур. Приобретая набор, вы также получаете парфюмерную воду Journey® в мини-флаконе (5 мл) и Стильную визитницу.



- ✓ **«Идеальное решение»**
(цена 400 грн). Приобретая «Идеальное решение», вы дополнительно получаете прозрачную подарочную косметичку для «Идеального решения»



- ✓ **«Уход за кожей TimeWise»**
(цена 360.00 грн). Состав: Крем для рук и зоны декольте TimeWise Body™ Targeted-Action®, Тонизирующий лосьон для тела TimeWise Body™ SPF 15 + Массажер для тела.



- Суперпредложение **«Комплексный уход – обновление кожи»**
(цена 360.00 грн.).



ПОДГОТОВКА К БОЛЬШИМ НОВОГОДНИМ ПРАЗДНИКАМ

Статистика показывает, что в период Новогодних праздников объем товаров и услуг возрастает в 3-5- раз. Это вполне объяснимо - накопленные сбережения, денежные премии на работе дают возможность приобрести то, о чем мечталось весь год, и, конечно же, покупают подарки своим родным, близким, коллегам по работе. Праздничная пора - это как раз то время, когда, активизируя свою деятельность, мы можем получить максимально высокий результат, если, помимо традиционных классов и консультаций, значительную часть своего рабочего времени мы будем уделять работе с праздничными наборами и подарками. Мы, Консультанты «Мэри Кэй» можем стать главными помощниками в приобретении Новогодних подарков для наших клиентов, их знакомых, а также руководителей фирм и организаций. В подарках в этот период нуждаются абсолютно все! Вопрос в том, захотят ли их купить у вас или где-то в другом месте. Для того чтобы выбор был сделан в вашу пользу, необходимо тщательно подготовиться. **Начнем подготовку прямо сегодня!**

Свои услуги по составлению подарков и их образцы вы можете предложить:

на очередной консультации, при доставке другой продукции, на тематическом вечере для клиентов, на выставке, на почте.

Лучше начинать работу с подарочными наборами за 4-5 недель до праздника. Вы должны помнить, что у вас, а не в соседнем магазине ваша клиентка может купить подарок себе, родственникам, близким, друзьям и сотрудникам по работе. На первой встрече у вас уже что-то купят, что-то закажут. Но опыт показывает - именно в последнюю неделю перед праздниками вспоминаются многие друзья и родственники, для которых подарков еще нет. Поэтому в это время необходимо еще раз нанести визит вашим клиенткам, особенно тем, кто работает в больших организациях. Наибольшей отдачей вправе ожидать те, кто сможет предложить уже сформированные подарочные наборы - перед праздниками никто не любит ждать, когда вы закажете и получите продукцию. Поэтому сейчас, как никогда, необходимо задуматься о значительном пополнении своего **мини-склада**. Если в обычное время на вашем мини-складе - 5-этапные системы и дополнительные средства по уходу за кожей, то в праздники наибольшей популярностью пользуется парфюмерная продукция, наборы по уходу за телом и декоративная косметика.

Наверняка, в вашей картотеке есть клиенты, которые являются руководителями отделов, филиалов, магазинов. Проведите с ними особую консультацию по Новогодним подаркам, чтобы они смогли подобрать праздничные наборы для своих сотрудников. Предложите им специальный подарок или гибкую систему скидок. В данном случае исходите из того, что будет приятнее для вашей клиентки - экономия средств или дополнительный сюрприз. В любом случае вы будете в выигрыше, а положительный опыт приведет к долговременному сотрудничеству.

Если вы проводите встречу с клиентом у себя дома, украсьте комнату новогодней мишурой и расставьте повсюду изысканно корзины с продукцией наборы. Не жалейте бумаги и лент. При виде такого великолепия ни у кого из ваших клиентов не хватит духа уйти без подарков. Ваши клиенты должны почувствовать всю значимость - все это делается исключительно для них.

Выставки, вечера для клиентов уже давно зарекомендовали себя с самой лучшей стороны. Арендуйте помещение, которое удовлетворило бы запросы ваших клиентов, разошлите пригласительные билеты, выкупите необходимое количество косметики для компоновки новогодних наборов. В назначенный день украсьте выбранное вами помещение, включите тихую, спокойную музыку, сделайте красивую экспозицию продукции и ждите ваших гостей. Стимулируйте приобретение подарков различными скидками/ подарками и специальными предложениями. Если большинство клиентов захочет приобрести подарки в тот же день, вы просто обязаны быть к этому готовы. Консультант, который делает предложение и не может обеспечить спрос, теряет доверие клиентов.

Не забудьте про возможность почты! Отправьте всем своим клиентам открытки «Подарки, подарки,...» и специальное сопроводительное письмо, разъясняющее все выгоды данного предложения. Не забудьте перезвонить через несколько дней и узнать, что из предложенных подарков больше всего понравилось вашим клиентам и что они хотели приобрести для себя, а что - для родных и близких.

И самое главное - не забудьте поблагодарить клиентов за то, что они выбрали именно ваши подарки. Напишите им небольшую благодарственную открытку – это будет оценено по достоинству.

Уже запланировали - на какую сумму вы хотите пополнить семейный бюджет перед Новым годом? Желаю вам успешных праздничных продаж!!!



Почему женщины так много времени и средств уделяют внешнему виду?

Потому что слепых мужчин гораздо меньше, чем глупых.'

Сегодня я хочу предложить вам подумать над 4мя вопросами, которые есть в голове почти каждой женщины!

1. Почему нужно ухаживать за кожей? - Ответ всем понятен:

Нет женщин, которые хотят стареть!

Нет женщин, которые не хотят быть красивыми!

2. Почему нельзя умываться мылом? Слава Богу – все знают что надо умываться! Причем утром и вечером не просто водой! Но только не мылом потому что Мыло – это природная щелочь, которая уничтожает в клетках нашей кожи, особый фермент, препятствующий развтию рака. Поэтому рак и щелочь – брат и сестра! Хотите чтобы они встретились на вашем лице?

3. Почему 5- этапов в системе и почему одной марки?

Представьте что Вы купили крыло от самолета Боинг, руль от трактора Беларусь, двигатель от пылесоса Филипс, колесо от велосипеда Орленок и спрашиваете : почему я никуда не еду? Также и все средства ухода за лицом – должны подходить друг другу и вашей коже!

1. ОЧИЩЕНИЕ

Продукты распада – жизнедеятельности выводят из организма :

10% - почки

30% - ж/к-тракт

60% - кожа – . самый большой орган выделения Итак, Кожа: огромная канализационная труба! Сальные железы за сутки выделяют – 15 г сухая и 40 грамм жирная, за неделю – это брикет сала! Вы не сможете его смыть простой водой кованатной температуры! Это все равно что грязную посуду холодной водой помыть. .

Вместе с потом выделяются : серный ангедрит, окись углерода, азотистые выделения, мочевины, цеанистый калий . Это смешивается с салом, старыми клетками, пылью, остатками косметки... Все, что не смоете – « ВСМОКТАЛОСЯ ОБРАТНО!» - вот и происходит самоотравление!

Итак, Надо мыться утром и вечером специальными очищающими средствами. Отчего умирает больной с обширным ожогом кожи? – от отравления собственными продуктами распада.

И если у вас на лице есть Пигментные пятна, или сетка кровеносных сосудов видна, или высыпания на коже : это кожа кричит вам, пишет коричневой или красной тушью : сделай что-нибудь, начни меня правильно очищать! .

2. ОТШЕЛУШИВАНИЕ

Клетка кожи живет 28 дней. От рождения в глубоких слоях кожи она пробирается на поверхность ее эпидермиса за 28 дней чтобы умереть. Но когда на поверхности кожи уже много слоев мертвых клеток (а говорят сколько нам лет – столько и слоев!), она умирает так и не увидев света! Кожа теряет яркость, эластичность, становится грязно-мертвого цвета. Кожа под микроскопом- это кладбище мертвых клеток! А если на такую кожу наносить крем – это все равно, что намазывать его поверх пиджака и ждать что он достанется вашей коже.

Неухоженное лицо смотрит вверх и просит: « Господи, помоги!» Что видит Господи? – а Он – мужчина?! Вот для этого мы и отшелушиваем мертвую сухую кожу с поверхности лица!

3. **ТОНИЗИРОВАНИЕ** Некоторые считают что тоником можно умываться... Вы волосы шампунем моете? А потом ополаскиватель-кондиционер наносите? Почему никому не пришло в голову вымыть им волосы ? Тонизирование все равно что бальзам-ополаскиватель!

4. УВЛАЖНЕНИЕ

Главная проблема старения кожи – это потеря влаги. От этого кожа начинает стареть в первую очередь. Положите яблочко на подоконник и оно очень быстро превратится в сухофрукт !!!!! Софи Лорен – 74 года без пластики потому что говорит что уже в 16 лет знала что нужен дневной и ночной крем. И еще, почему крем а не помидорчики, огурчики, клубничка? По многим причинам! Потому что в креме все очищено и без пестицидов, гербицидов и химических осадков. Потому что баскетбольный мяч нельзя протолкнуть в бильярдную лузу (именно такие крупные размеры молекул в природе специально размельчаются на высокотехнологичном оборудовании чтобы они смогли проникнуть в кожу). Почему крем Мэри Кэй, а не у моей косметички, которая его сварила дома на плиточке? Понятно – что ее кастрюлька не сравнится ни с одним оборудованием в мире, понятно, что ее сложнее и современные эффективные ингредиенты тоже нигде не купишь, понятно что она сама выращивает сигнальные молекулы, расщепляет вилоккой белки. Ну и конечно – она еще тестирует год свой крем не на животных и получает сертификаты! Выбор за вами!

5. **ЗАЩИТА** Это не тонак, не пудра – это защита вашей нежной кожи. Вспомните как наши бабушки вешали марлечку на форточку, сейчас – москитные сетки ставят. Что они улавливают помимо комаров? – грязь, копоть, пыль. Через короткое время становятся черными. И тональная защита служит ловушкой этого атмосферного мусора. Она не пускает его в наши поры, на наши чистые клетки. И наше очищение прекрасно умеет ее смыть!

4. Почему Компания Мэри Кэй?

А какие есть варианты? -Компании: «Эйвон», «Фаберлик», «Зеленая аптека», «Чистая линия», «Грязная линия», «Диор» - где ваши заводы? Вы отдаете налево и направо лицензии на производство своей косметики туда, где Мэри Кэй сказала невозможно производить достойное качество! Кто следит за тем, что положили и что не положили в баночку на заводе в Польше, который делал средство для мытья полов для одной компании, а потом и крем для лица для другой? А где гарантии? – Кто даст вам гарантию и скажет, что вернет вам деньги, если у вас будет аллергия? А где система? – Мэри Кэй – первая компания в мире, которая обосновала и создала систему ухода за лицом! Именно Мэри Кэй сказала, что систему разбивать нельзя!

Мы с вами имеем возможность пользоваться всеми пятью этапами из системы «Таймвайз» или классической основы. Проверьте все свои баночки и не поленитесь пользоваться всем, что нужно чтобы не стареть и быть красивой! И еще: Вы слышали о том, что косметику необходимо менять 1раз в пол года!? ... Это действительно так!!! Но переходить надо не с одной марки на другую, а менять косметику по сезону как обувь и одежду. На зимний сезон поменяйте очищение на более нежное, возможно тональную защиту, добавьте питательный крем на ночь, крем для глаз.

И еще несколько слов о губах и губной помаде!

Если вспомнить что за окном на пороге Зима, то давайте сегодня поговорим об Уходе за губами в Зимний период. Если рассмотреть поверхность губ под микроскопом, то она имеет неровную поверхность – в форме синусоиды. С возрастом кожа губ теряет эластичность, и эта неровная поверхность проявляется в форме морщинок вокруг губ. Поэтому уход за губами это профилактика возрастных изменений в этой области. Использования системы «Бархатные губки» -это профилактика герпеса, устранение сухости и растрескивание губ.

Система ухода за губами

1. Очищаем кожу губ Обезжиренным средством для снятия косметики ежедневно.
2. Отшелушиваем ороговевший слой клеток с помощью Маски для губ (2-3 раза в неделю). Массирующими движениями наносим маску в течение 1-2 минут до момента скатывания с поверхности губ ороговевших клеточек, затем вытираем поверхность губ мокрым ватным диском.
3. Увлажняем поверхность губ с помощью Бальзама для губ

Утром: По контуру и за контур губ нанести контурный карандаш «Стик», а затем нанести цветной карандаш и губную помаду

Теперь сделаем так, что при помощи макияжа губ мы с нашего лица уберем лет 5. С возрастом наши губы теряют объем, контур становится не четким, вокруг губ появляются морщинки. Это правда, но не о нас! У нас есть чудодейственное средство, клиенты называют его «Волшебной палочкой». Стик – праймер для губ, великолепно ухаживает за губами, заполняет мелкие морщинки, придает губам объем, а карандаш на него ложится ровно, четкой линией, и помада не растекается!!!! После стика, обязательно наносим маскирующее средство «Идеальный макияж». С его помощью, мы можем корректировать форму губ и цвет помады.

Выбираем помаду: Качество губной помады в первую очередь определяется красителем.

В дешевой помаде используется для рыжих оттенков – сурик, для розово-красных – киноварь или тяжелые металлы. Это страшные яды! А вы знаете, что женщина, за всю жизнь съедает 40 кг губной помады и 12кг «скармливает» мужчинам. А потом удивляемся, что мужчина в 40 лет импотент или облысел. Не покупайте дорогостоящий яд, съешьте на тощак три тюбика дешевой помады.

Потому что в помаду за 20, 30, 40, 50 грн Вам никто, не положит дорогостоящие минеральные пигменты или кармин. Никто!!! Потому, что кармин – это дорогостоящий краситель. Пигмент «кармин» получают из насекомых, которые называются кошениль. Бразилия наладила производство этого насекомого, и они получают на своих плантациях до пяти поколений в год. Самки – они красного цвета, перед кладкой яиц собираются в кучку на кактусах, их соскабливают, высушивают и получается дорогостоящий пигмент - кармин, который дает все оттенки красного цвета: от ярко-красного до бледно-розового. Во-первых: он очень, очень стойкий, совершенно безвредный. Бразилия торгует кармином, получает взамен золото. Как вы думаете: Сколько может стоить такая помада??? А минеральные пигменты, кармин которые использует Мэри Кэй в своих помадах – используются в фармацевтике для лечения язв и заболеваний желудка, а в пищевой промышленности – для придания розового цвета сосисочкам и колбаскам! Вот поэтому, нашу помаду «Mary Kay» за бесценку не продают!!!!

Дополнительная справка: Кармин (кошениль)

Кармин (кошениль) (E 120), – Натуральный Краситель используется в мясоперерабатывающих и рыбо перерабатывающих производствах, в молочной промышленности, в производстве ароматизированных вин, шипучих напитков, в производстве соусов, кетчупов, а так же в производстве кондитерских и выпечных изделий.

И если Вы окажетесь на необитаемом острове без еды но с косметикой Мэри Кэй – можете ее кушать и не умрете с голода!

P.S. Сегодня девчонки рассказали историю про наши помады У их знакомой женщины рак губы, что сподвигло ее сдать помады которыми она пользовалась, на анализ. Результат таков- канцерогенные вещества оказались абсолютно во всех кроме помады от компании МК вот вам и страшилки из нашей жизни и так я думаю очень во многих аспектах полагаемся на авось, а этого делать не стоит. Спасибо компании за нашу помаду с кармином.



Бизнес Мэри Кэй.

Нужно уметь приглашать на свидание. Чтобы вам не отказывали в приглашении, в первую очередь, сходите на свидание к самой себе. Понравится ли вам ваша собеседница? Задайте себе вопрос: «Кто я?», «Что я из себя представляю?» «Какая бы у меня была команда, если бы мои бизнес-партнеры были такими, как я?» Помните: пример - не главное средство успеха – это единственное средство. Показав своими результатами, что с бизнесом «Мэри Кэй» у вас серьезные отношения, вам не нужно будет доказывать на словах.

Для того чтобы ваш бизнес обратил на вас внимание – надо не только захотеть, а очень захотеть добиться своей цели.

Необходимо помнить – бизнес компании «Мэри Кэй» – бизнес общения, бизнес энергии и **ЖЕНСКИЙ БИЗНЕС**, и при рекрутировании и привлечении делать на этом акцент.

Если мы будем знать, из чего состоит женщина, в какие «игры» она любит играть, чего хочет и чего боится, то для нас не будет секретов для чего ей нужен бизнес компании «Мэри Кэй».

А чего больше всего в жизни боится женщина?

Старости, одиночества, бедности.

Кто обеспечит меня в старости? Для того, чтобы без страха и тревог встретить это время, необходимо уже сейчас готовиться – необходимо создавать команду. С бизнесом «Мэри Кэй» не страшно стареть, потому что наш бизнес позволяет нам «красиво взрослеть». Если у тебя будет команда – одиночество тебе не грозит.

Если у тебя будет команда клиентов – со временем обязательно появится команда бизнес-партнеров.

Из кого же состоит наша команда клиентов?

Классификация наших клиентов и потенциальных бизнес-партнеров.

1-я группа. Бизнес-леди. На самом деле – самая легкая группа при привлечении женщин Они знают цену денег и прибыль от 70 до 100% для них – магическая цифра. А атрибуты успеха консультанта или Лидера: Звезды, Бриллиантовые шмели, машины – быстро сделают свое дело.

2-я группа. Домохозяйки. С этой категорией хорошо срабатывает тактика «мотивация страхом». Когда мой потенциальный бизнес-партнер находится в ситуации выбора, я ей говорю следующее:

«Представь себе, ты сейчас сидишь на заборе: С левой стороны от Парад Красоты, Радости и Молодости. Красивые ухоженные женщины несут плакаты с надписями и призывами: «Даешь Сапфировую Звезду...», «Едем в Даллас», «Получаем в подарок автомобиль от Компании», «Я буду Королевой», «Хочу Бриллиантового шмеля и кулон Золотое сердце» (обрисовываю все преимущества, которые можно получить, работая в компании «Мэри Кэй»). В углу рисую группу поддержки: Звездные Консультанты, Красные пиджаки, Клуб «Постоянство», «Клуб 40».

Справа идет «Похоронная процессия»: несут венки с надписями: «Денег нет», «Я не могу», «Я занята», «Людам колбасу не за что купить, не то, что помаду» (можете привести все возражения, с которыми вы столкнулись в процессе беседы с потенциальным бизнес-партнером). А в углу рисую группу «поддержки» – группу плакальщиц.

Ты сидишь на заборе и смотришь по сторонам. Мы позовем раз, два, максимум 3 раза – нам некогда. Мы триумфально шествуем. Мы будем идти к успеху с тобой или без тебя? Лучше с тобой!

А те, кто справа, если вцепятся в тебя «костлявой рукой нищеты», то уже постараются не отпустить.

Ты в МК! Я тебе предлагаю:

Поменять «деловые» тапочки и «деловой» халат на деловой костюм и элегантные туфли.

Пользоваться косметикой с 40% скидкой – прибыль от 70 до 100%.

Твое окружение будет состоять из успешных женщин.

Ты получишь признание, возможность заработать Звезду, Бриллиантового Шмеля, машину, поездки в Даллас и другие замечательные и интересные места

Я предлагаю тебе прекрасное будущее тебе, твоей семье, твоих детей!

Ты без МК. В «деловых» тапочках и халате у тебя один и тот же маршрут каждый день: ванна-кухня... стирка, уборка, готовка...

Каждое утро ты стоишь с протянутой рукой, прося денег у мужа на домашние расходы, мечтая о деньгах на которые ты хотела бы купить, то, что муж не считает первой необходимостью.

Кому понравится такая жизнь? В результате депрессия становится твоей подругой.

Ты недовольна жизнью, мужем, постоянно напоминая ему об этом. Решай!!! С кем ты?

3-я группа. Студенты. Бывало ли, когда вы предлагаете молодой девушке бизнес «Мэри Кэй», она отвечает: «Это несерьезно». Как правило, ее мечты: красивый офис, зарплата 200-300 у.е., добрый хозяин ...
Спрашиваю: скажи мне, ты чувствуешь себя раскрепощенной в любом обществе, умеешь легко общаться с людьми, ты – владеешь секретами макияжа и т.д. Чего ты стоишь в этой жизни? Я приглашаю в компанию «Мэри Кэй». Компания «Мэри Кэй» – школа жизни, институт красоты, где научат многому: психологии, коммуникабельности, секретам макияжа... после окончания, которого тебе открыты все дороги.

4-я группа. Работницы с «относительным достатком». Вы заметили, что одна из наиболее успешных групп Консультантов в Компании среди них – учителя, врачи – женщины, которые очень много учились для того чтобы получить максимум 100 у.е. в месяц. Они любят людей, они умеют общаться с ними, и бизнес «Мэри Кэй» – эта та волшебная палочка, при помощи которой они могут добиться достойной жизни.

Однажды к тебе отнеслись по Золотому Правилу, пригласив в компанию «Мэри Кэй» и ты просто обязана ответить тем же. И если ты не просто находишься в «Мэри Кэй», а «Мэри Кэй» находится в тебе, то Золотое Правило – не пустой звук, а руководство к действию.

Действуй! Спрашивай каждый день: «Вы еще не клиент Компании «Мэри Кэй»? У вас нет личного Консультанта по красоте? Нам обязательно нужно встретиться!»

Призови в помощь свою помощницу – интуицию, прислушайся к своему внутреннему голосу и не бойся ошибок. С правильным и серьезным отношением к бизнесу – ты всегда будешь иметь успех!

ПРАЗДНИК КРУГЛЫЙ ГОД

или Как Консультант по красоте может повлиять
на укрепление семейного очага своих клиентов

В числе прочих приемов и методов праздничных продаж американские Консультанты по красоте придумали программу «12 Дней Рождества», которая пользуется большой популярностью среди тех мужей клиенток, которые ненавидят ходить по магазинам, но любят производить впечатление на своих любимых. Идея заключается в том, чтобы ежедневно в течение шести дней до Рождества и шести дней после него дарить красивые подарки своей жене.

Однако Независимый Консультант по красоте Диана Матиас из Мемфиса пошла дальше и разработала подобную программу продолжительностью в целый календарный год! Она начала с того, что позвонила всем мужьям и любимым своих клиенток и рассказала им, что за 5 долларов в неделю они могут без труда оставаться «героями» круглый год. Она возьмет на себя заботу о подарках, а им достанутся лучи славы и слова благодарности!

Диана готовит подарки клиенткам от их мужей на все праздники в течение года - Новый год, Рождество, **8 Марта**, День рождения и день свадьбы (или день знакомства).

Диана также предлагает мужчинам дополнительные подарки за каждую рекомендацию, которую ей удастся у них получить. И, поверьте, она собирает огромное количество рекомендаций, ведь у всех есть друзья и коллеги по работе, которым тоже нравится эта идея!

По мере появления новой продукции она обязательно использует ее для подготовки таких подарков, и результаты не заставляют себя ждать. Клиентки с удовольствием посещают презентации новой продукции, принимают участие в классах и консультациях по макияжу.

Диана Матиас изобрела замечательный способ увеличить объем продаж от работы с существующими клиентами. Более того, благодаря этой программе некоторые клиентки уже изъявили желание стать Консультантами по красоте!

Попробуйте, и вы поймете, что на свете существует еще бесчисленное множество очень простых и эффективных способов оживить свой бизнес. Все, что для этого нужно, - это всего лишь немного фантазии и искреннее стремление предоставлять своим клиентам услуги самого высокого качества!

Продолжается Акция «УДАЧНАЯ ПОКУПКА» ждет вас в декабре !

Наименование продукции по акции «Удачная покупка!»	Код	Прежняя цена	Суперцена	Экономия
Цветной бальзам для губ «Манго Тропик»	033567	90.00	60.00	30.00
Гель-скраб для рук. Без аромата	032081	130.00	100.00	30.00
Подводка для глаз, Черная	017592	100.00	100.00	эксклюзив
Подарочный набор Bella Belar@	028246	320.00	230.00	90.00
Оттеночный мусс с эффектом мерцания	033713	110.00	90.00	20.00
Шампунь для волос и тела High Intensity™	028771	130.00	95.00	35.00
Мерцающий лосьон для тела Elige@	035514	140.00	100.00	40.00
Гель для душа Elige@	035535	140.00	100.00	40.00
Мерцающий лосьон для тела Journey@	035511	140.00	100.00	40.00
Гель для душа Journey@	035531	140.00	100.00	40.00
Румяна-пудра «Сочный Гранат»	033570	125.00	80.00	45.00
Румяна-пудра «Соблазнительный Мандарин»	033571	125.00	80.00	45.00

Интереснейший факт из форума "Объективно о Мэри Кэй":

Говорит, что у них эта косметика одна из самых популярных. В США презентации косметики проводятся только дома у клиенток. Компании прямых продаж очень популярны в развитых странах, можно попробовать все ДО покупки, да и удобно, когда все привезут на дом. Есть ли гормоны? Боже упаси! Два года назад Светлана, подруга из США, приезжала с визитом на родину так сказать, я попросила ее показать косметику, ну мало ли, может американский вариант отличается от русского)))) Сравнила все тюбики, один в один, состав тот же, пахнет так же, ощущения те же, в общем очередной раз убедилась в правильности своего выбора! Еще Света сказала, что в США модно пользоваться косметикой Мери Кей, так как у каждой пользовательницы появляется свой консультант по красоте, а это типа личного косметолога или парикмахера, престиж короче. Я и про AVON спросила. В США это тоже популярная марка, НО специализируется больше на вещах для дома, трикотажной одежде, каталоги там толстые типа ОТТО. Света сказала "мы любим по каталогам AVON заказывать домашние тапки и игрушки на рождество." А косметикой этой пользуются в основном школьницы, дешево и сердито потому что. Подруги из Финляндии тоже пользуются косметикой Мери Кей, причем в России ею не пользовались. Одна из подруг в силу своей работы в международной компании много колесит по свету, в прошлом году была в командировке в Париже. Так вот, вы например, знали что французская косметика Ив Роше, продается ТОЛЬКО в парижском метро и больше нигде! Я лично в шоке от этого была. А у нас бутики Ив Роше! Вот и думайте. Вернусь к теме. Подружка естественно гуляла по бутикам в том числе и ведущих косметических марок. Зашла в бутик Диор, взяла коробочку с кремом, решила состав изучить (кстати крем Диор стоит в Париже 30-40 долларов), коробочку перевернула и чуть не упала... под всеми надписями было написано "distributor by Mary Kay cosm." Она подошла к консультанту Диор и спросила что это значит. Та сказала, что косметика Диор производится под присмотром компании Мери Кей!!!!!! В шоке? Я была. Мери Кей косметикс это огромная корпорация в косметическом мире, которая диктует свои законы мировым маркам!!!! По поводу того, что подошла - не подошла, кому то и Реби роуз подходит и тушь "плевалка", а для кого-то делают косметику на заказ. Тут не угадаешь. И конечно, важно понимать, что вы ждете от косметики... Любая косметика это НЕ панацея и не лекарство, она не сможет вернуть вам молодость и здоровье кожи, у косметики другие функции. Если лицо в прыщах, то одной косметикой дело не поправишь... Кстати о Виши, в Германии например эта косметика продается СТРОГО по рецепту врача!!!! а у нас так... мажься...рожа твоя, не жалко...

Великолепное трио

Сегодня я хочу представить вам 3 уникальных средства, которые позволят вам «стереть» годы с лица и ближайшие 10 лет молодеть!

Кто-то может сказать, что этого не может быть, а я предлагаю проверить!

Но сначала необходимо поверить, а для этого вам нужно просто разобраться, кому-то вспомнить, как действуют эти средства! Я постараюсь, просто, как домохозяйка продемонстрировать, как работают эти средства, и обратить ваше внимание на основные ингредиенты.

Итак, великолепное трио: Волшебный набор, Ночной Восстанавливающий Комплекс и сыворотка +С.

Волшебный набор включает в себя все необходимые средства постоянного, ежедневного ухода. Без них невозможно получить великолепную, ухоженную кожу.

Когда в 1998 году комплекс ТВ попал на независимую экспертизу, уже, через несколько недель, (вместо положенных 4-6 месяцев) в Компанию МК раздался звонок с восторженными словами: «Вы совершили чудо, вы создали продукт 20 века!». Название «Волшебный набор» не рекламный трюк, а констатация факта!



Уникальные свойства «Идеального решения» обусловлены великолепно подобранным составом. Хочу обратить ваше внимание на 2 уникальных, «золотых» ингредиента, В Дневном решении - это Parsol 1789 – самый лучший и дорогостоящий солнцезащитный фильтр нового поколения.

В Ночном решении - Матриксил 3000 – сигнальный пептид, запускающий восстановление собственных структур дермы: коллагена и эластина.

Волшебный набор не просто очищает, питает, увлажняет, но и «следит» за тем, чтобы коллагенные связи были крепкими, а также, чтобы ультрафиолет не разрушал их!

Помним, Системой ТВ, мы начинаем активно пользоваться с 22-25 лет, в это же время вводим в свой «рацион красоты» «Идеальное решение», курсами для восстановления кожи после летнего и зимнего периода, те пользуемся им осенью и весной! Постоянное использование (без перерывов) Волшебного набора можно начинать с 25-28лет, по потребностям, но не позже!

Теперь **о сыворотке**. Она уникальна и не только потому, что содержит огромное количество Витамина С. Мы помним, что только 2 существа на планете не производят вит С – морские свинки и человек. Да, вит С, нам очень необходим, как антиоксидант. Поэтому, начиная с 18-20 лет сывороткой необходимо пользоваться, как витаминным комплексом! Но, еще в состав сыворотки входит уникальный ингредиент стерол граната, который «будит» фибробласты.



Пять секретов использования Туши для ресниц.

1. Подкручивайте ресницы специальным приспособлением для закручивания ресниц (или сделайте Биозавивку для ресниц) перед нанесением туши, и вы избежите заламывания ресниц.

2. Несколько легких взмахов кисточки наносят тушь лучше, чем один прокрашивающий нажим.

3. Вытягивая кисточку из тюбика с тушью, делайте это плавно и не повторяйте движение многократно, так как тем самым вы нагоняете воздух внутрь, что приводит к высыханию туши.

4. Наносите тушь плавным движением кисточки от основы роста ресниц до их кончиков. Это поможет лучше разделить ресницы, не позволяя им склеиваться.

5. Смывая тушь с ресниц, делайте это плавно и мягко. Ни в коем случае не трите глаза! Формула туши Mary Kay® смывается легко и быстро. Просто нанесите Обезжиренное средство для снятия косметики с глаз Mary Kay® на салфетку и слегка прижмите салфетку к ресницам на несколько секунд, затем мягко удалите тушь.



Фибробласты ответственны за выработку коллагена. Они ведут себя, как дети, подростки и взрослые, в разном возрасте: до 10 лет наши дети очень активные, в подростковом возрасте, начинают «зависать» перед телевизором, компьютером. Когда нам 20-25 у многих, еще есть энергия для дискотек и посиделок до утра. Но, уже начиная с 30, чаще хочется на диванчике полежать, а не бегать по «тусовкам». Взрослеем мы, «взрослеют» фибробласты!

Сыворотка заставляет фибробласты «вспомнить» молодость и начать активно работать, вырабатывая коллаген. И еще один секрет сыворотки – она не позволяет коллагену разрушаться!

И последнее средство, хит продаж сентября - **новый ночной восстанавливающий комплекс.**

2 пептида: пальмитоил тетрапептид 7 и пальмитоил олигопептид, а также стерол граната стимулируют фибробласты для выработки коллагена, повышают его качество и главное следят, чтобы он «получился» без дефектов!

Ночной восстанавливающий комплекс необходимо постоянно использовать с 30 лет.

Подытожим: это великолепное трио позволит нашей коже не просто внешне выглядеть великолепно, но и постоянно молодеть ведь эти средства «заставляют» нашу кожу активно вырабатывать коллаген, повышать качество коллагена, «получать» его без дефектов и сохранить уже произведенный! Как вы понимаете, именно качественный коллаген ответственен за молодость, красоту кожи. Это незаменимое трио позволит нам на долгие годы избавиться от морщин, сделать овал четким, подтянутым, а кожу сияющей и бархатистой! Великолепный результат от великолепного трио!!!

Очень важно пользоваться великолепным трио постоянно, без перерывов. Каждый день, с уверенностью и пониманием, что постоянное, системное применение даст 100% результат.

Конечно, немало важно, как и когда мы это делаем. Уверенна, что очень интересная информация, подготовленная старшим Национальным Лидером – Леной Танасевич, нам в этом поможет.

Она выглядит великолепно! Уверенна, к ее советам стоит прислушаться!

18 простых жизненных советов.

1. Если обещали перезвонить — перезвоните.
2. Опоздываете? Найдите способ предупредить об этом.
3. Не смейтесь над чужими мечтами.
4. Не возвращайтесь к людям, которые вас предали. Они не меняются.
5. Проводите с родителями больше времени — момент, когда их не станет, всегда наступает неожиданно.
6. Вежливость покоряет города. Пользуйтесь почаще.
7. Не смотрите телевизор. Никогда.
8. Не пишите "День рождения" и не говорите "Моё день рождения".
9. Умейте признавать свои ошибки.
10. Откажитесь от привычки всё время жаловаться. Никого не интересуют чужие проблемы
11. Не распространяйте сплетни
12. В непонятных ситуациях всегда ложитесь спать. Также в любых ситуациях полезно помнить, что "и это пройдет".
13. Есть такая штука как «Двигаться дальше». Попробуйте, поможет.
14. Даже при серьёзной ссоре не пытайтесь задеть человека за живое...Вы помиритесь(скорее всего), а слова запомнятся надолго...
15. Говорите правду, и тогда не придется ничего запоминать.
16. Пришла в голову идея? Запишите.
17. В начале дня делайте самое трудное и неприятное дело. Когда вы сделали его — остаток дня вас не одолевают ненужные мысли.
18. НИКТО никому ничего не должен. Забудьте слово "должен". Выбросьте из активного лексикона. Иначе действительно увязнете в долгах, да не только материальных, а ещё и моральных.

